

T
330
B275

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

EFFECTOS DE LA DEVALUACION DEL DOLAR EN LA IMPORTACION DE MATERIAS PRIMAS Y BIENES DE CAPITAL PARA LA INDUSTRIA



Tesis presentada por:

MADECADEL BARRIERE GOMEZ

Para la opción del título de:

Licenciado en Economía

18010211

Septiembre de 1973

UNIVERSIDAD DE EL SALVADOR

Rector

DR. JUAN ALWOOD PAREDES

Secretario General

DR. MANUEL ATILIO HASBUN

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

Decano

DR. CARLOS ALBERTO RODRIGUEZ

Secretario

LIC. MARIO EDGAR LARIN

Tribunal Examinador

Presidente:	LIC. MANUEL ANTONIO CHAVARRIA
Primer Vocal:	LIC. ROBERTO SALAZAR CANDELL
Segundo Vocal:	LIC. HECTOR ARNOLDO PENATE

A M I S P A D R E S

I N T R O D U C C I O N

En el estudio que se presenta a continuación se hace un breve análisis sobre los efectos de la devaluación del dólar en las importaciones de materias primas y bienes de capital del sector manufacturero de El Salvador.

El estudio hace referencia a la primera devaluación del dólar en 1971.

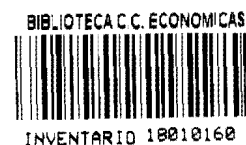
Primeramente se hace un planteamiento teórico sobre la devaluación; se define inicialmente los tipos de cambio, luego la devaluación, causas y consecuencias que puede generar. En un capítulo segundo se analiza la devaluación del dólar con sus diferentes implicaciones. En el tercer capítulo se hace un análisis general sobre la crisis monetaria en El Salvador, en esta parte se define el área de estudio del trabajo, que como se ha mencionado, son las materias primas y bienes de capital. Con lo anterior se plantean algunas hipótesis que caracterizan el proceso de industrialización en El Salvador y su relación con las materias primas y los bienes de capital. Luego la incidencia de la devaluación del colón, al mantener la paridad con el dólar. Finalmente se presentan algunas conclusiones y recomendaciones.

El comportamiento de las importaciones de materias primas se estudian por un período de cuatro años (1967-1970); los bienes

de capital por dos años (1968-1969). Se aclara que el análisis efectuado no pretende ser exhaustivo, pues las limitaciones de tiempo, información estadística y otras razones no lo han permitido.

Por último, los agradecimientos a todas las personas que gentilmente colaboraron en el desarrollo de este trabajo.

San Salvador, septiembre de 1973.



I N D I C E

	Página
INTRODUCCION	iv
CAPITULOS	
I LA DEVALUACION	1
1- La determinación del tipo de cambio ...	1
a- El patrón de cambio oro	1
b- El tipo de cambio de equilibrio	2
c- Tipo de cambio por paridad	3
2- La devaluación	5
a- Definición	5
b- Causas que pueden originar una devaluación	6
c- Consecuencias de una devaluación ...	10
II LA DEVALUACION DEL DOLAR	12
a- Características del dólar	12
b- Características generales de la economía de los Estados Unidos	12
c- Medidas adoptadas por Estados Unidos en 1971.....	20

	Página
d- Efectos de la devaluación del dólar	22
e- Reacción de América Latina	27
III LA CRISIS MONETARIA EN EL SALVADOR.....	30
IV HIPOTESIS DE TRABAJO DE LAS MATERIAS PRIMAS	39
Hipótesis No. 1	41
Hipótesis No. 2	57
Hipótesis No. 3	62
V HIPOTESIS DE TRABAJO DE LOS BIENES DE CAPITAL	71
Hipótesis No. 1	73
Hipótesis No. 2	78
Hipótesis No. 3	84
VI CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	87
Conclusiones	87
Recomendaciones	90
ANEXO No. 1 IMPORTACIONES DE MATERIAS PRIMAS POR RAMAS INDUSTRIALES Y DE BIENES DE CAPITAL DEL SECTOR MANUFACTURERO	93
BIBLIOGRAFIA	109

CAPITULO I

LA DEVALUACION

1- La determinación del tipo de cambio de las monedas.

a- El Patrón de Cambio Oro.

La primer moneda que se utilizó fue una mercancía, que normalmente tenía gran demanda como medio de pago, o sea que era de aceptación general ya que se podía cambiar por cualquier cosa. Posteriormente llegaron a dominar los metales como moneda, siendo el oro el patrón aceptado por todo el mundo, como medida del valor del resto de mercancías y por lo tanto como medio de pago, además de ser usado como activo de reserva para cubrir los déficits en los pagos de las transacciones comerciales.

Con el crecimiento del comercio apareció como medio de pago, además del oro o "dinero mercancía", el "dinero fiduciario" o sea dinero circulante y depósitos bancarios; siendo convertibles el uno en el otro, a criterio de los tenedores.

La aceptación general del dinero fiduciario, como medio de pago y reserva, permitieron a los sistemas monetarios nacionales ajustar la oferta monetaria al desarrollo del comercio y la producción interna, pues de lo contrario se estaba sujeto a las limitaciones en la producción del metal monetario o sea el oro.

Pero en las transacciones comerciales internacionales el dinero fiduciario nacional se aceptó con la condición de ser converti-

ble a dinero mercancía internacional (oro); las instituciones encargadas de ello fueron los bancos centrales, así para cancelar sus deudas estaban obligados por ley a convertir su dinero fiduciario en dinero mercancía internacional a un precio fijo e invariable en el momento que lo requirieran los tenedores del dinero fiduciario.

Posteriormente a nivel internacional se aceptó el dinero fiduciario como activo de reserva internacional junto con los activos de reservas en oro, que caracteriza el Patrón de Cambio Oro, existiendo siempre la condición de la convertibilidad mutua.

b- El tipo de cambio de equilibrio.

Se mencionó anteriormente que al oro se le asignó un precio fijo en moneda nacional; de los diferentes precios, se calculaba el "tipo de cambio" de las monedas, así si 1 onza de oro era igual a 87.50 colones y 35 dólares (U.S.A.) respectivamente, el tipo de cambio sería 2.5 colones igual a 1 dólar.

Sin embargo en el mercado cambiario los tipos de cambio se pueden modificar. Las razones que se encuentran son la mayor o menor demanda u oferta de moneda nacional o extranjera, así, el tipo de cambio que iguala a la oferta con la demanda de moneda extranjera constituye el tipo de equilibrio. La demanda de moneda extranjera es idéntica a la oferta de moneda local y la oferta de moneda extranjera es idéntica a la demanda de moneda local.

Se considera que la demanda de moneda extranjera para un país, representa la demanda de importaciones y de activos extranjeros, y que

la oferta de moneda extranjera es equivalente a la demanda externa de bienes y activos nacionales. Lo anterior es en el supuesto de que el gobierno no interviene en la determinación del tipo de cambio.

c- Tipo de cambio por paridad.

Existe otra teoría que explica como se determina el tipo de cambio de las monedas, ésta es conocida con el nombre de "Tipo de cambio de paridad" o "Teoría de la paridad del poder adquisitivo" (1)

Se parte del supuesto de que el mercado de divisas no es completamente libre, ya que en él existen una serie de restricciones de carácter cuantitativo, tales como las cuotas de importación o exportación y tributos o subsidios, por lo que se hace necesario corregir el tipo de cambio a fin de determinar cual es su costo social.

El tipo de cambio de paridad se calcula en base a la teoría del poder adquisitivo de la moneda. Así si los precios se duplican en el país A y permanecen constantes en B, se necesitaría entonces el doble de la moneda del país A para comprar la moneda del país B; de esta manera se mantiene el equilibrio, de lo contrario los residentes en A tendrían un incentivo para comprar en B.

Supongamos que la moneda del país A es el colón y la del país B es el dólar, la relación de estas monedas estaría dada por la expresión:

(1) Ver Finanzas Internacionales, Richard Ward, Pág. 123 y Manual de Proyectos de Desarrollo Económico, Naciones Unidas Pág. 221

Tipo de cambio = $\frac{\text{Poder adquisitivo del dólar}}{\text{Poder adquisitivo del colón.}}$
colón por dólar

Si la relación es 2.5 significa que el poder adquisitivo del dólar es 2.5 veces mayor que el colón, o sea que 1 dólar o 2.5 colones comprarían en A o B la misma cantidad de bienes y servicios.

Si el índice de precios del país B sube de 100 a 125, el poder adquisitivo del dólar disminuirá y será $\frac{100}{125}$ o sea el 80%, ya que el poder adquisitivo de una moneda es el recíproco del índice de precios al consumidor.

Si el poder adquisitivo del colón se mantiene constante, con relación al período base, el nuevo tipo de cambio será: $2.50 \times 0.80 = 2.00$ colones.

La fórmula para calcular el nuevo tipo de cambio será:

$$NTC = TCA \frac{IP_A}{IP_B}$$

NTC = Nuevo tipo de cambio

TCA = Tipo de cambio actual

IP_A = Índice de precios en A

IP_B = Índice de precios en B

La teoría del poder adquisitivo puede tener validez en ciertos casos, pero se considera que tiene algunas limitaciones, tales como la exclusión de la cuenta de capital de la balanza de pagos; al suponer que no hay cambios en los precios relativos, pero, sí en el país B existen salidas de capital, y si se vuelve crónico, necesita-

r  un nuevo tipo de cambio para obtener un superávit en la cuenta corriente que compense la salida de capital; con la teoría de la paridad del poder adquisitivo el tipo de cambio no se debe modificar.

Otro problema es determinar los precios que deben compararse para estimar el poder adquisitivo, ya que por ejemplo algunos servicios y las construcciones no forman parte del comercio internacional, además de los problemas en la construcción de los índices de precios (año base, estructura, confiabilidad de los datos, fórmulas de cálculo, etc.).

Por estas razones a la teoría del poder adquisitivo se le considera como una explicación parcial en la determinación del tipo de cambio.

2- La devaluación.

a- Definición

En las diferentes transacciones comerciales internacionales los tipos de cambio pueden fluctuar constantemente y según sea su proporción las monedas se pueden apreciar o depreciar, y revaluar o devaluar. El Fondo Monetario Internacional, hasta 1972 permitía un m r- gen de fluctuación del 1%, para determinar la condición de las monedas, así: "Por ejemplo, si el tipo de cambio de una moneda "X" respecto a una moneda "Y" es $100X = Y$, y la moneda "X" tiende al 1% como límite superior, esto es, $101X = Y$, se habla de depreciación de la moneda "X" respecto a la moneda "Y"; si, por el contrario, se tiende al límite inferior o sea $99X = Y$, se habla de apreciación de la

moneda "X" con respecto a la "Y". Más allá de esos límites se indica una devaluación o una revaluación respectivamente" (1).

Por tanto la devaluación consiste en modificar la paridad de una moneda con relación a otra, expresada en términos de oro por ser denominador común, en un porcentaje superior al establecido con anterioridad; se considera también que la devaluación señala la pérdida de valor o de poder adquisitivo de la moneda, en relación con el exterior. Un ejemplo hipotético sería:

Tipo de cambio: 1 unidad monetaria de A = 1 unidad monetaria de B.

Si la moneda A se devalúa en 10% se tiene:

Tipo de cambio: 0.9 unidad monetaria A = 1 unidad monetaria B.

Como se observará con la devaluación es posible obtener igual cantidad de moneda de B a cambio de menor cantidad de moneda de A. En otras palabras, también se puede decir que la moneda de A se vuelve barata con relación a B, o viceversa que la moneda B es cara con relación a A.

b- Causas que pueden originar una devaluación.

Las razones que pueden impulsar a un país para devaluar su moneda son muy numerosas y complicadas; se presentan en este estudio aquellas que son consideradas como las más importantes desde el punto

(1) La crisis del sistema monetario internacional, Revista Economía Salvadoreña, Enero-Diciembre 1971, Pág. 10.

de vista teórico, y en forma resumida:

1) Desequilibrio en la Balanza de Pagos.

La Balanza de Pagos consiste en el registro sistemático de todas las transacciones económicas entre un país y el resto del mundo. En ella se distinguen dos grandes grupos: la Cuenta Corriente que registra el comercio internacional de bienes y servicios y la Cuenta de Capital, que comprende obligaciones en concepto de pagos futuros.

Puede suceder que las transacciones comerciales y de capital no den como resultado ingresos y egresos iguales. La diferencia se concilia mediante un aumento o disminución de las reservas monetarias de la nación o en las obligaciones monetarias del país con el exterior. Si disminuyen las reservas monetarias de un país o si aumentan sus obligaciones monetarias con el exterior, se registra déficit en su balanza de pagos. Si sus reservas monetarias aumentan, se produce un superávit. Si hay déficit, o superávit, los egresos de un país no son iguales a los ingresos y por lo tanto la balanza de pagos no está en equilibrio.

Si en un país la balanza de pagos es deficitaria, éste puede recurrir a la devaluación como una forma de alterar el comportamiento de uno o varios rubros que la componen y que sean causantes del desequilibrio, por ejemplo, las importaciones de bienes y servicios. Lo anterior se logrará a través de la modificación en los tipos de cambios, ya que los bienes y servicios importados aumentarán de precios; y por otra parte las exportaciones disminuirán de precio.

Aparentemente las importaciones serán menores y las exportaciones mayores, sin embargo se debe considerar otro elemento importante: la elasticidad-precio de la demanda de exportaciones y de importaciones. "De esta manera se sostiene que un determinado porcentaje de devaluación solamente contribuirá favorablemente en el comercio exterior de un país, cuando la sumatoria de las elasticidad precio de la demanda de exportaciones e importaciones sea mayor que uno" (1).

Otro problema con que se puede encontrar un país es, la falta de liquidez internacional o sea "el margen de seguridad de que disponen los países para honrar las posibles deudas contraídas a través de un déficit en sus balanzas de pagos" (2); ante esta situación se puede recurrir a la devaluación (aumento del precio del oro), para aumentar el peso relativo del mismo en el total de las reservas monetarias.

2) Costos de producción internos.

Otra de las razones que pueden inducir a un país a devaluar la moneda es el aumento de los costos de producción internos, los cuales a nivel internacional pueden ser demasiado elevados que no le permitan competir en el mercado mundial. Lo anterior provocará una dis-

(1) La Crisis del sistema monetario internacional Op. Cit.

Pág. 32

(2) La Crisis del sistema monetario internacional, Op. Cit. Pág. 10

minución en la demanda de sus productos, consecuentemente la producción interna se reduce; el problema se vuelve de gran magnitud si la capacidad instalada de producción de la industria está orientada hacia el sector externo, o sea, con elevados niveles de producción que no permiten a muchas empresas ser rentables internamente.

Entre las causas más importantes que afectan a los costos de producción se encuentra la inflación. Se pueden distinguir dos tipos principales: una provocada por la escasez continua de la oferta, conocida por Demand-Pull; y la otra, la más importante para este caso, en la cual hay aumentos constantes en los salarios y materias primas, seguido del aumento de precios en la producción final, esta es conocida como Cost-Push.

Otra de las razones que se pueden encontrar es: la disminución o agotamiento de los recursos naturales, lo cual puede provocar sustituir los procesos de producción por otros cuyos costos sean mayores.

También las políticas proteccionistas de los países los cuales gravan con impuestos elevados las importaciones con el fin de aumentar sus precios y proteger de esa manera a los productores internos.

3) Crecimiento de las economías nacionales.

Una de las características de los países desarrollados es el uso de técnicas costosas y complicadas; con procesos productivos de alta mecanización y especialización; en otras palabras la producción necesita de abundante capital, para mantenerse en actividad constan-

te. El proceso de crecimiento económico también se ha caracterizado porque los países capitalistas deben producir elevados volúmenes de producción, los cuales sobrepasan al consumo interno, debiendo en consecuencia buscar nuevos mercados en el sector externo. En esta forma se podrá mantener su crecimiento económico. Puede llegar un momento en el cual la competencia de los países desarrollados sea tan grande, que la única forma de vender la producción será a través de precios menores lo cual se puede lograr por medio de la devaluación.

c- Consecuencias de una devaluación.

De las explicaciones dadas anteriormente es posible inferir algunas consecuencias de carácter económico al devaluarse una moneda:

1) El precio de las monedas extranjeras aumenta con relación al país devaluado; por tal motivo se dice que esas monedas quedan revaluadas ya que la paridad con el oro se mantiene en este caso.

2) Cuando se devalúa una moneda "fuerte" (activo de reserva internacional), provoca una serie de devaluaciones en los países con los cuales existe una dependencia en el comercio exterior, (compra de materias primas, o, venta de productos agrícolas). Esto se hace para evitar el aumento de precios de las exportaciones del país dependiente, y el posible incremento de las importaciones al disminuir éstas de precios y con todo ello el deterioro de la balanza de pagos.

3) Al disminuir los precios de exportación del país devaluado, habrá una tendencia a desviar el comercio hacia ese país, con la posi-

bilidad de incrementar sus ventas al sector externo.

4) Cuando las monedas utilizadas como activo de reserva internacional se devalúan, aumentan el valor de las reservas de oro del país que lo posee.

CAPITULO II

LA DEVALUACION DEL DOLAR

a- Características del dólar.

La característica principal del dólar es haberse convertido en activo de reserva internacional; o sea que los diferentes países capitalistas pueden utilizar esta moneda para saldar los déficits de sus pagos internacionales, con lo cual se ha logrado aumentar la liquidez internacional que anteriormente descansaba básicamente en la tenencia de oro. Esto permitió, que el dólar se convirtiera en moneda de intervención o sea de aceptación general para las transacciones comerciales del mundo capitalista. Por tal razón es considerada también moneda fuerte.

b- Características generales de la economía de los Estados Unidos.

Los Estados Unidos es actualmente el país más desarrollado del sistema capitalista; con una extensión territorial de 9.36 millones de Km². En 1971 se estimó una población de 207 millones de habitantes, su tasa de crecimiento fue de 1.08%; su producto nacional bruto, para ese año fué de 207.1 billones de dólares; su tasa de crecimiento 7% y el producto nacional bruto per-cápita 5091 dólares anuales, a precios corrientes. Es considerado el primer productor de acero, aluminio, zinc, cobre y hierro, en la industria metalúrgica; es ade-

más el primer productor de automotores, caucho sintético, cemento, neumáticos y productos de petróleo; además de tener gran producción en la agricultura, ganadería y minería.

Las exportaciones en 1971 tuvieron un valor de 53.2 billones de dólares y las importaciones fueron 45.6 billones de dólares. Un resumen de los indicadores más importantes se presentan en el Cuadro No.1

CUADRO No. 1

ESTADOS UNIDOS

EXPORTACIONES, IMPORTACIONES, PRODUCTO NACIONAL BRUTO, POBLACION Y
TASAS DE CRECIMIENTO, 1960-1971, A PRECIOS CORRIENTES
(En Billones de U.S. dólares, Tasas en por ciento)

AÑO	EXPORTACION		IMPORTACION		P.N.B.		POBLACION		P.N.B. Per-Cá- pita en \$
	Valor	Tasa Crecim.	Valor	Tasa Crecim.	Valor	Tasa Crec.	Millo- nes	Tasa Crec.	
1960	26.4	-	23.3	-	503	-	181	-	2.783
1961	27.3	3	23.1	- 0.4	518	3	184	1.7	2.821
1962	28.9	6	25.1	8.7	555	7	187	1.6	2.973
1963	27.7	3	25.2	0.4	591	11	189	1.3	3.117
1964	31.7	14	27.2	7.0	632	7	192	1.42	3.292
1965	33.3	5	30.6	12.0	685	8	195	1.28	3.520
1966	37.1	11	35.9	17.0	747	9	197	1.19	3.797
1967	39.3	5	38.6	7.0	794	6	199	1.11	3.987
1968	42.9	9	45.2	17.0	865	8	201	1.02	4.300
1969	46.7	8	49.1	8.0	931	7	203	1.02	4.583
1970	51.5	10	39.9	19.0	976	4	205	0.81	4.766
1971	53.2	3	45.6	14.0	1.054	7	207	1.08	5.091

FUENTE: International Financial Statistics.

NOTA: 1 billón de dólares = 1.000 millones de dólares.

Uno de los problemas principales encontrados en la economía de los Estados Unidos ha sido el proceso inflacionario interno. Al analizar el índice de precios al consumidor de este país, con año base 1963, se observa que para un período de 8 años (1963-1970) ha aumentado en 27%; comparando posteriormente el índice de salarios retribuidos por hora, para el mismo período, se comprueba que éstos han aumentado en 37%; los términos del intercambio comercial han permanecido prácticamente constantes (Véase el Cuadro No. 2).

En términos bastantes generales, se puede concluir que ha existido un proceso inflacionario en los Estados Unidos; que aparentemente los empresarios están pagando salarios en mayor proporción que el crecimiento de los precios al consumidor (ésto no considera el margen de ganancias de los empresarios que incluye la posibilidad de ser elevados y no experimentar pérdidas).

CUADRO No. 2
ESTADOS UNIDOS

INDICES DE PRECIOS AL CONSUMIDOR, SALARIOS RETRIBUIDOS POR HORA Y TERMINOS DEL INTERCAMBIO (1963 = 100)

AÑO	PRECIOS AL CONSUMIDOR	SALARIOS RETRIBUIDOS POR HORA	TERMINOS INTERCAMBIO	PRECIOS EXPORTACION	PRECIOS IMPORTACION
1962	98	97	101	99	101
1963	100	100	100	100	100
1964	101	103	99	102	99
1965	103	106	100	104	100
1966	107	111	101	106	101
1967	109	115	103	107	103
1968	115	122	102	109	102
1969	120	130	103	112	103
1970	127	137	101	120	101

FUENTE: International Financial Statistics, FMI.

Con relación a la balanza de pagos de los Estados Unidos, ésta ha mantenido en el período 1962-1970, un déficit persistente cuyos resultados se pueden observar en el Cuadro No. 3

CUADRO No. 3
BALANZA DE PAGOS ESTADOUNIDENSE
U.S. \$ Billones

A Ñ O S	DEFICIT - SUPERAVIT +
1962	- 2.7
1963	- 2.0
1964	- 1.6
1965	- 1.3
1966	+ 0.3
1967	- 3.4
1968	+ 1.6
1969	+ 2.7
1970	- 10.7

FUENTE: Revista Economía Salvadoreña,
No. 42-43, Pág. 15.

En el artículo presentado por la Revista Economía Salvadoreña y titulado "La Crisis del Sistema Monetario Internacional" (No. 42-43), se manifiesta que el déficit estadounidense se ha financiado a través del aumento de dólares en el extranjero (2/3) lo que ha contribuido a aliviar la liquidez internacional, pero una tercera parte se ha hecho

a través de pérdida de oro de reserva; por lo que la liquidez del dólar se ha deteriorado, ya que su crecimiento en las instituciones extranjeras ha ido acompañado de una pérdida en el "stock" de oro que lo avalaba, tal como se aprecia en el Cuadro No. 4.

CUADRO No. 4
DETERIORIZACION DE LAS RESERVAS DE E. U.
(En Billones de Dólares de E.U.)

A Ñ O S	STOCK DE ORO (fin c/año)	EXIGIBILIDAD MUNDIAL (Activos Bancos Cen- trales y otros Esta- blecimientos)
1949	24.4	6.4
1957	22.8	14.6
1960	18.8	18.7
1965	14.0	25.2
1970	11.1	46.0

FUENTE: Economía Salvadoreña, Op. Cit. Pág. 16

Al analizar los componentes de la balanza de pagos de los Estados Unidos se observa que la cuenta corriente ha mantenido superávit constantes, pero el saldo de la cuenta de capital ha sido negativo y ha anulado el primero, dando como resultado final un déficit total (Véase Cuadro No. 5)

CUADRO No.. 5
BALANZA DE PAGOS ESTADOUNIDENSE 1960 - 70
(En Billones de Dólares de E.U.A.)

	Promedio 60-64	Promedio 65-67	68	69	70
1. Exportaciones en b y s. (1)	31.3	43.0	50.6	55.5	63.0
Mercaderías exc. equipo mil.	21.7	28.8	33.6	36.5	42.0
Ventas de equipo militar	0.6	1.0	1.4	1.5	1.5
Ingreso por Inv. al Ext. (2)	4.3	6.3	7.7	8.8	9.6
Otros ingresos por servic.	4.8	6.8	8.0	8.7	9.8
2. Importac. de bienes y serv.	- 25.4	- 37.1	- 48.1	- 53.6	- 59.3
Mercancías exc. equipo militar	- 16.2	- 24.6	- 33.0	- 35.8	- 39.9
Gtos. militares en el Exter.	- 3.0	- 3.7	- 4.5	- 9.9	- 4.8
Egresos por inversiones Ext.	- 1.2	- 2.1	- 2.9	- 4.5	- 5.1
Otros egresos por servicios	- 5.0	- 6.7	- 7.7	- 8.4	- 9.5
3. Balanza en Cuenta Corriente	5.9	5.9	2.5	1.9	3.7
4. Remesas y pensiones (netas)	- 0.7	- 1.0	- 1.1	- 1.2	- 1.4
5. Donac. y créditos ofic. (net.) (3)	- 3.5	- 3.9	- 4.2	- 3.7	- 3.5
6. Invers. de Cap. privado (netas)	- 4.5	- 4.6	- 5.4	- 5.2	- 6.4
7. Capital extranjero (4) excluyendo transac. de reserva (5) y obligac. con bancos comerciales	0.9	1.7	6.8	4.6	4.4
8. Errores u omisiones	- 1.0	- 0.7	- 0.5	- 2.8	- 1.3
9. Balanza global ajustada (3 a 8)	- 3.0	- 2.7	- 2.0	- 6.4	- 4.4
10. Cambio en las obligaciones comercia- les del exterior	0.5	1.4	3.4	9.2	- 6.5
11. Reembolsos no programados de créditos oficiales y transacciones oficiales del R.U. en valores of. de E.U.A. distintas de las emisiones de tenencia	0.4	- 0.1	0.3	- 0.1	- 0.2
12. Bal. de Transacc. oficiales (9, 10, 11) financiada mediante	- 2.1	- 1.5	1.6	2.7	- 10.7
declinación (+) de los activos de re- serva de E.U.A.	1.0	0.6	- 0.9	- 1.2	3.3
Declinación (+) de la reserva en oro	0.8	1.1	1.2	- 1.0	0.8
Incremento (+) de las tenencias oficia- les de dólares en el extranjero	1.2	0.9	- 0.8	- 1.5	7.3

(1) Excluyendo transferencias dentro de donaciones militares.

(2) Excluyendo utilidades no distribuidas de las subsidiarias

(3) Excluyendo donaciones militares.

(4) Incluyendo activos en E.U.A. de instituciones internacionales y distintas del FMI

(5) Las transacciones de reserva excluidas del renglón 7 son las incluidas en la clasificación normal en el renglón 12.

Fuente: U.S. Balance of Payments and investmet position. Federal Reserve Bulletin. Washington, abril 1971,p.270

Lo anterior se ha debido a las enormes inversiones que las empresas multinacionales norteamericanas han realizado en el resto del mundo; calculándose que en 1969 la inversión total ascendía 141.9 billones de dólares, tal como se puede comprobar en el Cuadro No. 6.

CUADRO No. 6

INVERSION ESTADOUNIDENSE EN EL EXTERIOR
(Billones de Dólares E.U.)

R E G I O N	INVERSION TOTAL	
	1955	1969
Europa Occidental	15.0	41.4
Canadá	10.6	34.3
América Latina	9.3	26.3
Resto del Mundo	5.4	39.9
T O T A L	40.3	141.9

FUENTE: Economía Salvadoreña Op. Cit. Pág. 18

Sin embargo dado que la economía de los Estados Unidos es la más fuerte del sistema capitalista, el déficit en la balanza de pagos es insignificante, pues no es más del 1% del producto nacional bruto, según se alude en la revista antes mencionada.

Otro aspecto importante en la economía de los Estados Unidos, es su capacidad instalada que le permite obtener una producción general de bienes y servicios bastante elevada, de la cual parte debe ser consumida en el país, y otra destinada al sector externo.

En los Estados Unidos los procesos de producción son altamente tecnificados y su producción es masiva. Para poder mantener el crecimiento económico es necesario que la demanda de sus productos sea también creciente; sin embargo el proceso inflacionario ha afectado esta demanda, pues ha hecho que los precios de sus productos se vuelvan mayores, tanto a nivel nacional como internacional.

Los países que importan de Estados Unidos se ven afectados, dado que deberán pagar mayores precios; en otras palabras, importan la inflación norteamericana.

Esto se convierte en un obstáculo para el crecimiento de la economía de los Estados Unidos, al cual constantemente se le busca solución y poder así aumentar su comercio exterior.

Un factor importante que ha contribuido a la crisis monetaria internacional ha sido la especulación del dólar con relación al oro. En los mercados cambiarios el precio del oro en términos de dólares ha sido cada vez creciente, lo cual ha debilitado a esta moneda. Entre una de las razones que explican este fenómeno se encuentra: las grandes operaciones de inversión y de compras que hacen los capitales y empresas estadounidenses en el exterior; los que han inundado el mercado con dólares inconvertibles. En Europa, sobre todo, no todos los bancos aceptaban guardar dólares que teóricamente eran convertibles a oro, según el patrón de cambio oro (el Banco de Francia convirtió sus tenencias de dólares por oro), pues era sabido que los dólares poseídos por extranjeros representaban seis veces las re-

servas monetarias en oro y divisas en poder de los Estados Unidos (1).

Los especuladores conocedores de esta situación presionaban, según las condiciones, para cambiar los dólares por oro; con lo cual aumentaban el precio del oro y posteriormente, aprovechando rumores sobre: posibles devaluaciones del dólar, medidas de carácter restrictivo o problemas internos en los Estados Unidos, vendían el oro a mayores precios en términos de dólares para obtener beneficios; luego, estos dólares adquiridos podían ser cambiados por otras monedas. Todo este proceso, que podía modificarse según las circunstancias y que llevan como objetivo obtener beneficios de la especulación, ponía al dólar en una débil posición tanto con el oro como con el resto de monedas al disminuir su valor.

c- Medidas adoptadas por Estados Unidos en 1971.

Tres problemas de la economía norteamericana fueron considerados en agosto de 1971, como los más importantes en ese momento: 1) El desempleo en dos millones de trabajadores; 2) El alza continua en el costo de la vida (inflación) y; 3) La especulación internacional del dólar. Para resolver estos problemas se tomaron en cuenta las siguientes medidas: (2)

-
- (1) Véase las revistas: Panorama, Argentina; Dólar; Caída de un imperio, No. 226, 24 al 30 de agosto de 1971, pág. 54. Comercio Exterior, México; La desintegración del sistema monetario internacional, Octubre 1971, Pág. 861. Economía Salvadoreña, Op.Cit. Pág. 19.
- (2) Véase el texto de la declaración del Presidente Nixon sobre asuntos económicos, en Boletín de Noticias de la Embajada de Estados Unidos, 16 de agosto de 1971.
-

- 1- Establecer un programa de inversiones en la producción de bienes no bélicos.
- 2- Promulgar una Ley de Fomento de Empleos para 1971.
- 3- Concesión de un crédito tributario a los productores, del 10% por un año y del 5% posteriormente.
- 4- Abolir el impuesto del 7% sobre el consumo de automóviles.
- 5- Adelantar en un año las exenciones personales del impuesto sobre la renta fijadas para el 1o. de enero de 1973.
- 6- Aplazar los aumentos de sueldos y salarios, incluyendo los dividendos de las empresas por 90 días.
- 7- Recorte del 5% del número de trabajadores públicos.
- 8- Reducción del 10% de la ayuda económica al exterior.
- 9- Creación de un consejo sobre el costo de la vida.
- 10- La suspensión de la convertibilidad del dólar por oro u otros activos de reserva.
- 11- La fijación temporal de un impuesto adicional del 10% sobre los artículos importados de los Estados Unidos.
- 12- Finalmente, pocos meses después, se devalúa el dólar con relación al oro en 7.89%.

Las medidas adoptadas en Estados Unidos eran de esperar. El proceso inflacionario desatado principalmente desde 1965 (1), la ta-

(1) Véase el texto del informe del Presidente Nixon al Congreso sobre asuntos económicos el 27 de enero de 1972. Apuntes Económicos, Embajada de E.U., No. 12.

sa de desempleo del 6% y el déficit en la balanza de pagos, ponía a los Estados Unidos en desventaja con el resto del mundo, por cuanto sus costos de producción internos eran cada vez crecientes, lo que fomentaba las importaciones y disminuía las exportaciones, en consecuencia el desempleo interno también tendía a aumentar más.

Sin embargo, las medidas más importantes, por cuanto han tenido mayores repercusiones, han sido la devaluación del dólar con respecto al oro y la inconvertibilidad del dólar, lo cual se analiza a continuación.

d- Efectos de la devaluación del dólar.

La decisión de devaluar el dólar provocó una incertidumbre general en el comercio internacional; ésto era una evidencia de que el sistema financiero internacional se encontraba en crisis, lo cual alteraba las relaciones comerciales de los países capitalistas, considerando que el volumen comercial de los Estados Unidos es de los mayores en el mundo, y además: la característica que posee su moneda de ser activo de reserva internacional prácticamente único; instrumento de pago internacional y medio de intervención en los mercados cambiarios.

En un afán de poner fin a la crisis monetaria, el Grupo de los 10 (países económicamente más fuertes del sistema capitalista), se reunieron en diciembre de 1971, y por medio del Acuerdo Smithsoniano, "ajustaron los tipos de cambio de las principales monedas a fin de que reflejaran la realidad económica del momento, y para que con el tiempo se pusiera fin a la larga serie de déficit en la balanza de pa-

gos de los Estados Unidos". (1) Las principales medidas que se adoptaron fueron las siguientes:

- "1- Estados Unidos eleva el precio del oro de 35 a 38 dólares por onza lo que significa un aumento de 8.57% (o dicho en otra forma, una devaluación de esa moneda respecto al oro en 7.89%), abandonando así la paridad fijada en enero de 1934;
- "2- Los demás países del grupo de los Diez modifican también la paridad de sus monedas respecto al oro, salvo Francia y Gran Bretaña, elevando en la mayoría de los casos su valor (Japón, Alemania, Suiza, Bélgica y Holanda), o rebajándolo ligeramente en dos casos (Italia y Suecia), mientras que el Canadá continúa con el sistema de un tipo de cambio flotante;
- "3- Como resultado de estos cambios de las paridades monetarias respecto al oro, se producen también variaciones en los tipos de cambio del dólar con las otras monedas mencionadas;
- "4- Se amplían los márgenes de fluctuación permitidos por encima o por debajo de las nuevas paridades de 1% en cada sentido (2% en total) a $2\frac{1}{4}\%$ (en total $4\frac{1}{2}\%$).
- "5- Estados Unidos elimina el recargo de 10% que había establecido sobre un amplio sector de **sus importaciones**,

(1) Eugene Brake, Carta Económica de los Estados Unidos, No. 36, S.S. Febrero 15 de 1973.

así como la discriminación constituida a través de la concesión de un crédito tributario a las nuevas inversiones sólo cuando se efectuaran en bienes de capital producidos en ese país, más no fuera de él" (1).

La variación de las paridades de las principales monedas, con respecto al oro y al dólar, se presentan en el Cuadro No. 7

CUADRO No. 7
VARIACION PORCENTUAL DE LAS MONEDAS
RESPECTO AL ORO Y AL DOLAR

MONEDA	O R O	D O L A R
Dólar	- 7.89	
Marco	+ 4.61	+ 13.571
Yen	+ 7.66	+ 16.886
Franco	-.-	+ 8.57
Esterlina	-.-	+ 8.57
Libra	- 1.0	+ 7.48
Suiza	+ 4.61	+ 13.571
Bélgica	+ 2.76	+ 11.566
Holanda	+ 2.76	+ 11.566
Suecia	- 1.0	+ 7.48
Canadá	Flotante	

Fuente: Comercio y Producción, Revista de la Cámara de Comercio de Lima, Perú, No. 448, Vol. XLII, Dic. 1971. Pág. 301

(1) De Comercio y Producción, Revista de la Cámara de Comercio de Lima, Perú, No. 488, Volumen XLII, Diciembre 1971, Pág. 301.

"Debe advertirse que esta última variación no puede calcularse simplemente sumando la devaluación del dólar respecto al oro con la revaluación de otra moneda, por ejemplo el marco respecto al mismo metal, sino dividiendo el nuevo valor oro de las monedas que revalúan por el nuevo valor oro de la moneda que devalúa, lo cual es diferente,

"El oro sube 8.57% respecto al dólar.

"El dólar baja 7.89% respecto al oro (92.11%).

"Por tanto, la variación de las otras es: $108.57 \times 104.61 = 113.57$ para el marco; $\times 107.66 = 116.88$ para el yen; y así sucesivamente."

"Para ilustrar con mayor claridad esto, agregaremos como ejemplo, que si una moneda devalúa 10% respecto al oro, quedando en 90%, mientras otra revalúa también en 10%, la relación entre las dos no cambia en la suma de estas dos variaciones, que sería 20%, sino en el cociente entre el nuevo valor oro de la segunda, que sería 110, y el nuevo valor oro de la primera, que sería 90 en el ejemplo hipotético, lo cual da un aumento de 22.2%. Otra forma de efectuar este cálculo sería multiplicar el nuevo precio del oro en dólares, 108.57% por el nuevo valor oro de la moneda que ha revaluado por ejemplo: 104.61% para el marco, lo cual da 113.57, o sea una revaluación de 13.57 para el marco". (1)

(1) Comercio y Producción, Op. Cit. Pág. 301.

Con las medidas adoptadas en diciembre de 1971 se estimó que por "cada 1% de elevación de las paridades de las monedas extranjeras respecto al dólar, producirá un mejoramiento de alrededor de 800 millones de dólares en la balanza comercial, entre mayores exportaciones y menores importaciones, de modo que sobre esta base una devaluación promedio del dólar de alrededor del 10%, cumpliría el propósito perseguido por ese país de reducir su déficit de pagos internacionales en 8 mil millones de dólares". (1)

Al momento de presentar el presente trabajo quedan pendientes los siguientes problemas:

- "1- La inconvertibilidad del dólar, que continúa, lo cual no es compatible con que mantenga su posición de moneda clave o básica del sistema monetario;
- "2- Las enormes reservas de dólares acumulados en los últimos años por los Bancos Centrales, sobre todo en Europa y Estados Unidos, que alcanzan aproximadamente a 50 mil millones de dólares, o sea el quintuple de las reservas de oro de ese país;
- "3- Las futuras bases del sistema monetario, en especial la composición de los activos de reservas internacionales (oro, dólares y Derechos Especiales de Giro) y su importancia relativa.

(1) Comercio y Producción, Op. Cit., Pág. 302

"4- La participación efectiva de los países subdesarrollados en las discusiones y negociaciones que se lleven a cabo en el Fondo Monetario Internacional". (1)

e- Reacción de América Latina

La reacción de América Latina ante las medidas tomadas por los Estados Unidos en la crisis monetaria internacional de 1970 y 1971, se plasmó en dos documentos aprobados en la reunión de la Comisión Especial de Coordinación Latinoamericana (CECLA) y la reunión del Consejo Interamericano Económico y Social (CIES), celebradas en septiembre de 1971 cuyos sendos títulos son: "Manifiesto de América Latina" y "Medidas económicas adoptadas por los Estados Unidos", éste último aprobado por "unanimidad menos uno" (Estados Unidos). En estos documentos se señala la necesidad de derogar las medidas adoptadas por los Estados Unidos y "... tener una mayor participación ... en las discusiones a escala mundial orientadas a reformar el sistema monetario internacional ... los países latinoamericanos y los demás países en desarrollo deben participar plenamente en los actuales y eventuales mecanismos de decisión y en la reforma del sistema monetario internacional, que en el futuro debe lograrse que las normas monetarias internacionales, a fijarse con la intervención de todos los países, tengan general acatamiento en un plano de igualdad entre todos los miembros de la comunidad internacional, y que debe atenderse

(1) Comercio y Producción, Pág. 302

a las necesidades de un vínculo entre la mayor liquidez y el financiamiento externo del desarrollo". (1)

Lo anterior es una protesta contra los países desarrollados especialmente del "grupo de los 10" que constituyen los países más poderosos del mundo capitalista y en manos de los cuales se encuentra el futuro de las relaciones financieras internacionales. Demás está decir, que al tiempo que ha transcurrido hasta la fecha, estos países, no le han dado mayor importancia a dichas resoluciones y por medio de la prensa se ha podido observar como la mayoría de países latinoamericanos devaluaron sus monedas para conservar su paridad con el dólar, lo cual confirma una dependencia económica con los Estados Unidos. El Salvador tampoco escapó a esta situación y así el Banco Central de Reserva manifestó que "d) El 95% del total de las entradas y salidas de divisas del país, aproximadamente, se registran en dólares de los Estados Unidos de América, razón por la cual dicha moneda tiene fundamental importancia para las transacciones cambiarias del país con el resto del mundo, y constituye nuestra principal moneda de reserva", "4) La decisión tomada por la Honorable Asamblea Legislativa el 8 de los corrientes, constituye la posición que más conviene a los intereses generales del pueblo salvadoreño; en consecuencia el sistema bancario nacional continuará realizando las

(1) Tomado de la Revista "Comercio Exterior", México, Septiembre 1971.

operaciones de compra y venta de dólares americanos, monedas centro-americanas y otras monedas extranjeras, a los mismos tipos de cambio que han venido siguiendo hasta la fecha". (1)

(1) La Prensa Gráfica, miércoles 10 de mayo de 1972, Pág. 57

CAPITULO III

LA CRISIS MONETARIA EN EL SALVADOR

El 10 de mayo de 1972, el Banco Central de Reserva de El Salvador, hizo del conocimiento público que la Asamblea Legislativa había modificado la paridad del colón con relación al oro, de ₡87.50 a ₡ 95.00 la onza troy de oro; en otras palabras, el colón fué devaluado en 7.89% con relación al oro, para mantener la paridad del dólar a razón de ₡ 2.50 por US \$ 1.00.

En un capítulo anterior se ha mencionado que una forma de determinar el tipo de cambio de las monedas es a través del poder adquisitivo de las mismas, es decir, considerando el aumento en el costo de la vida. En el trabajo de graduación titulado "Evaluación Económica de Proyectos Industriales", presentado por Daniel Ernesto Quiñónez, se presenta una estimación del precio sombra de las divisas para El Salvador, o sea el valor real de la divisa (Pág. 57). La fórmula utilizada y sus respectivos valores han sido los siguientes:

$$P_{sd} = P_{md} (1 + t)$$

$$P_{sd} = \text{Precio sombra de la divisa}$$

$$P_{md} = \text{Precio de mercado de la divisa}$$

$$t = \text{Promedio ponderado de impuestos aduaneros}$$

$$P_{md} = TC_{of} \times PS_{rigp/tc}$$

$$TC_{of} = \text{Tipo de cambio oficial}$$

$$PS_{rigp/tc} = \text{Promedio simple de relaciones del índice general de precios a tipo de cambio}$$

$$P_{md} = 2.5075 \times 1.045 = \text{¢} 2.62 = \text{tipo de cambio ajustado}$$

$$P_{sd} = 2.62 (1 + 0.133) = \text{¢} 2.97$$

En este caso se demuestra que el valor real de la divisa (1 dólar) es ¢ 2.97, sin embargo su tipo de cambio oficial es ¢ 2.50; lo anterior significa que el tipo de cambio oficial se encuentra sobrevaluado con relación a su verdadero valor o costo social. Este cálculo indicaría que para mantener la paridad del colón con relación a la divisa (dólar), debería haber una devaluación del colón; pero lo anterior no considera el resto de la estructura de la economía lo cual puede llevar a una conclusión final diferente.

De las estimaciones anteriores, la más importante con relación al tema de estudio, es el precio de mercado de la divisa, por cuanto el consumo de los bienes nacionales o importados representa un costo para la comunidad, el cual es afectado por el índice general de precio (o del costo de vida) y por lo tanto afectará también al tipo de cambio existente. Para este caso el verdadero precio de la divisa en el mercado es ¢ 2.62; el tipo de cambio oficial debería modificarse para que la paridad se mantenga según el costo de la vida o el índice general de precios. Es útil manifestar que en esta parte es donde

se detecta la influencia del proceso inflacionario del resto de países, por cuanto los precios de los productos importados son mayores a medida que transcurre el tiempo; de no tomar ninguna medida, el país estará importando esa inflación.

Dado que el aspecto principal del presente trabajo es analizar la devaluación del colón, y sus posibles efectos, se inicia a continuación dicho análisis.

Se puede decir que, con la medida anterior, las relaciones comerciales con los países que también han devaluado en igual proporción su moneda, no serán modificadas dado que los precios de las exportaciones y las importaciones como consecuencia de la devaluación, permanecerán constantes por lo menos a corto plazo; sin embargo es necesario conocer el efecto para la economía del país con relación al resto de países que no lo han hecho y con los cuales se tienen relaciones comerciales.

En términos generales se puede mencionar que los principales efectos serán los siguientes:

Las exportaciones bajan de precio debido a que se recibirá menor cantidad de moneda extranjera por lo que se venda, en cambio las importaciones aumentarán de precio al entregar mayor cantidad de colones por una misma mercancía importada. Esta situación, en principio, es de beneficio, debido a que las exportaciones aumentarían al volverse relativamente más baratas y las importaciones disminuirían al volverse relativamente más caras, lo cual favorecería la balanza

comercial. Sin embargo, el efecto será positivo si la elasticidad precio de las exportaciones e importaciones es mayor que uno. Es conocido que las mayores exportaciones del país son productos primarios (café, azúcar) los cuales tienen una demanda inelástica, lo que significa que al bajar los precios de estos productos, no se puede esperar un incremento proporcional en su consumo.

También no se debe olvidar que el fenómeno se ha dado para casi todos los países de América Latina, los cuales se encontrarán en situación similar y, que por lo tanto, los países que no han devaluado sus monedas tomarán las medidas que consideren convenientes para evitar desequilibrios en sus balanzas de pagos que se pueden presentar.

Otro efecto conocido es, que el aumento de precios de las importaciones no son absorbidos por los empresarios, y que éstos los trasladan al consumidor final a través del precio de venta. Muchas veces la situación es aprovechada para aumentar los precios en mayor proporción que el aumento de sus costos; por supuesto lo anterior dependerá también en gran medida del tipo de producto, de las condiciones del mercado, de su elasticidad y de los márgenes de beneficios que se obtengan.

Para conocer de una manera más exacta los efectos de la devaluación del colón es necesario analizar exhaustivamente la estructura del comercio exterior; sin embargo dadas las limitaciones de tiempo y la magnitud del análisis, se torna difícil realizar esa ta-

rea. Por tal motivo se define a continuación el área de estudio del problema que se ha comenzado a explicar.

Se ha manifestado a través de los diferentes medios de comunicación que la actual crisis monetaria afectará al país, aumentando parcialmente el nivel general de precios, encareciendo como consecuencia el costo de la vida. Lo anterior se deberá a que algunas importaciones se volverán más caras.

Ahora bien las importaciones que el país efectúa se pueden clasificar por su "uso o destino económico" en: bienes de consumo, combustibles, materiales de construcción, equipo de transporte, materias primas y bienes de capital.

El efecto de la devaluación del colón se puede medir directamente con los bienes de consumo, combustibles, materiales de construcción (en cierta manera) y equipo de transporte, con algún grado de confianza; pero en las materias primas y bienes de capital es más complicado debido a que estos elementos forman parte del proceso de producción industrial; las materias primas como insumos y los bienes de capital en la parte de depreciaciones. Lo anterior afectará a todo el sector industrial dependiendo de la estructura que tengan sus importaciones y de la importancia que tengan dentro del total del valor bruto de la producción.

Las consideraciones anteriores justifican hacer un análisis de las importaciones de materias primas y bienes de capital industriales, a fin de detectar qué ramas industriales pueden ser afectadas.

tadas por la devaluación del colón y tratar de recomendar medidas que disminuyan en parte los efectos negativos que se puedan presentar para el país.

Se hará un análisis de las importaciones de materias primas por países por un período de 4 años y de bienes de capital para 2 años.

La estructura de las importaciones totales de El Salvador presenta una característica bastante definida en cuanto a su procedencia. Cuatro países han abastecido el mercado nacional en un 65% en promedio durante el período 1968-1970, siendo éstos en su importancia: Estados Unidos, Guatemala, Japón y Alemania. Solamente Estados Unidos y Guatemala participan con 47% del total importado en el país. Aunque Estados Unidos es el mayor vendedor, es de importancia resaltar el crecimiento sostenido que han tenido las importaciones procedentes del Japón, las cuales han llegado a casi el 12% del total en 1971 y que cuatro años antes, en 1967, sólo representaban el 7.5%.

Si se conoce cual es el volumen comercial que se tiene con los países del mundo y se conoce qué países han devaluado sus monedas, es posible medir en términos generales el volumen global de las transacciones comerciales que serán afectadas por una modificación en el tipo de cambio.

Prácticamente todos los países del continente Americano han devaluado sus monedas para mantener la paridad con el dólar. El valor de las transacciones con el continente, en cuanto a importacio-

nes, son en un 65% aproximadamente; por lo que se puede inferir que el resto será la proporción que estará sujeta a ser afectada por las alteraciones de las paridades o sea un 35%, en que el 23% corresponde a países europeos y el 12% al resto de continentes. (Véase el Cuadro No. 8)

CUADRO No. 8
EL SALVADOR
IMPORTACIONES SEGUN CONTINENTES Y PAISES
(Valor en Millones de Colones)

P A I S	1967		1968		1969		1970	
	Valor	%	Valor	%	Valor	%	Valor	%
TOTAL	560	100	534	100	523	100	534	100
<u>América</u>	<u>367</u>	<u>66</u>	<u>378</u>	<u>71</u>	<u>353</u>	<u>69</u>	<u>348</u>	<u>66</u>
Canadá	10	2	--	--	11	2	9	2
Estados Unidos	174	31	154	29	152	29	158	29
Guatemala	75	13	86	16	95	18	102	19
Honduras	31	6	37	7	18	4	--	--
Nicaragua	13	2	17	3	16	3	22	4
Costa Rica	17	3	22	4	21	4	28	5
Venezuela	23	4	26	5	18	3	8	2
Otros	24	5	36	7	22	6	21	5
<u>Europa</u>	<u>146</u>	<u>26</u>	<u>113</u>	<u>21</u>	<u>118</u>	<u>22</u>	<u>124</u>	<u>23</u>
Alemania	40	7	33	6	37	7	42	8
Bélgica	18	3	17	3	17	3	14	3
Italia	11	2	11	2	9	2	10	2
Holanda	19	3	19	4	22	4	25	5
Gran Bretaña	34	6	14	3	14	3	16	3
Otros	24	5	19	3	19	3	17	2
<u>Asia</u>	<u>42</u>	<u>8</u>	<u>41</u>	<u>8</u>	<u>46</u>	<u>9</u>	<u>55</u>	<u>11</u>
Japón	42	8	41	8	46	9	55	11
Otros	5	-	2	-	6	-	7	-

FUENTE: Anuarios Estadísticos, Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

En el estudio interesa conocer la composición e importancia de las materias primas y bienes de capital, que se observa en el Cuadro No. 9

CUADRO No. 9

EL SALVADOR

IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO

(En Millones de Colones)

USO O DESTINO ECONOMICO	1966		1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
TOTAL	550	100	560	100	534	100	523	100	534	100
Materias primas y productos intermedios para la industria	179	33	194	35	208	39	209	40	202	38
Bienes de capital para la industria	76	14	76	14	62	12	65	12	68	13
Otras Importaciones	295	53	290	51	264	49	249	48	264	49

FUENTE: Indicadores Económicos y Sociales, CONAPLAN, Enero-Junio 1972. Pág. 140

Las materias primas son el rubro más importante de las importaciones según su uso o destino económico, siguiéndole los bienes de capital; en conjunto constituyen alrededor del 50% del total de las importaciones para el período 1966-1970. Las primeras han tenido una tendencia creciente debido al aumento en el número de fábricas del sector manufacturero; los bienes de capital para la industria, han

disminuido en el período mencionado, en una pequeña proporción.

La información anterior permite conocer la importancia que poseen las materias primas y bienes de capital en términos generales; pero es necesario conocer el papel que han desempeñado en el proceso de desarrollo industrial del país y en qué forma podría ser afectado ese desarrollo al haberse devaluado el colón y presentarse en perspectiva un aumento parcial en los costos de producción industrial.

Se presentan a continuación una serie de hipótesis sobre esas consideraciones, las cuales se tratarán de demostrar y de los resultados que se obtengan se harán las recomendaciones más convenientes.

CAPITULO IV

HIPOTESIS DE TRABAJO DE LAS MATERIAS PRIMAS

1- El proceso de industrialización en El Salvador ha tenido las siguientes características:

- a) Se ha realizado pensando en la sustitución de las importaciones de productos manufacturados, y en la ampliación del mercado a través de la integración económica de Centroamérica. El proceso se ha facilitado también por la existencia de una adecuada infraestructura económica, los incentivos fiscales y la mano de obra barata.
- b) Ha significado la creación de una fuerte dependencia tanto en el suministro de insumos provenientes del exterior, como en el aspecto tecnológico.
- c) El sector industrial se ha desarrollado a través de un proceso intensivo de capital.

Lo anterior ha creado una industrialización dependiente y deformada.

2- Como consecuencia de la dependencia del exterior en el suministro de insumos, los efectos de una devaluación se hacen notar no sólo en los bienes y servicios importados, ya que se reflejan en los precios de los artículos manufacturados debido al alto peso rela-

tivo de las materias primas en el valor bruto de la producción.

- 3- Sin embargo con la devaluación oficial del colón en mayo de 1972, al mantenerse la paridad con el dólar, los efectos van a ser menos notables como resultado del fuerte peso que tienen las importaciones de materias primas provenientes de los Estados Unidos.

HIPOTESIS No. 1

"1- El proceso de industrialización en El Salvador ha tenido las siguientes características:

- a) Se ha realizado pensando en la sustitución de las importaciones de productos manufacturados, y en la ampliación del mercado a través de la integración económica de Centroamérica. El proceso se ha facilitado también por la existencia de una adecuada infraestructura económica, los incentivos fiscales y la mano de obra barata.
 - b) Ha significado la creación de una fuerte dependencia tanto en el suministro de insumos provenientes del exterior, como en el aspecto tecnológico.
 - c) El sector industrial se ha desarrollado a través de un proceso intensivo de capital.
- Lo anterior ha creado una industrialización dependiente y deformada."

El sector manufacturero ha tenido en los últimos años un crecimiento bastante acelerado; en 1961 su participación porcentual fue del 16% y en 1970 el 19%; el sector agropecuario en cambio ha disminuido del 32% al 27% en los años indicados; al comparar el crecimiento individual de los sectores más importantes a través de una serie histórica, con año base 1961, se comprueba que el crecimiento porcentual del sector manufacturero ha sido notable, pues su índice para

1970 es 220, en tanto que el del sector agropecuario es 148 y el del comercio 185. El producto territorial bruto del sector manufacturero fue de 223 millones de colones en 1961 y de 492 millones de colones en 1970. (Véase los Cuadros Nos. 10 y 11).

CUADRO No. 10

EL SALVADOR

COMPOSICION PORCENTUAL DEL PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO POR
SECTORES ECONOMICOS DE ORIGEN

AÑO	TOTAL	AGROPECUARIO	MANUFACTURERO	COMERCIO	OTROS
1961	100	32	16	21	31
1962	100	34	15	22	29
1963	100	31	16	24	29
1964	100	31	16	24	29
1965	100	29	18	24	29
1966	100	27	19	24	30
1967	100	27	19	24	30
1968	100	26	20	24	30
1969	100	26	20	23	31
1970	100	27	19	22	32

FUENTE: Indicadores Económicos y Sociales COMAPLAN.

Enero-Abril, 1971. Pág. 53.

CUADRO No. 11

EL SALVADOR

CRECIMIENTO DEL PRODUCTO TERRITORIAL BRUTO

(A precios corrientes, en millones de colones; 1961 = 100)

A Ñ O	AGROPECUARIO		MANUFACTURERO		COMERCIO	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
1961	466	100	223	100	299	100
1962	537	115	241	108	349	117
1963	523	112	268	120	402	134
1964	570	122	306	137	450	150
1965	580	124	352	158	482	161
1966	574	123	397	178	511	171
1967	600	129	422	189	528	176
1968	603	129	448	201	540	180
1969	607	130	466	209	542	181
1970	691	148	492	220	553	185

FUENTE: Indicadores Económicos y Sociales, CONAPLAN.

Los objetivos trazados para acelerar el crecimiento de este sector han sido los de solucionar los problemas del subdesarrollo económico a través del desarrollo del sector manufacturero y contrarrestar al mismo tiempo la dependencia de las exportaciones de productos primarios.

Las políticas originales que se encaminaron a lograr esos objetivos fueron el de sustituir las importaciones de productos manufacturados. Pero debido a que la industrialización implica la producción masiva de mercaderías, se necesitó ampliar el mercado; ésto se logró a través del proceso de la integración económica centroamericana, el cual garantizaba la demanda de los productos industriales en cierta cuantía.

Se puede confirmar lo anterior con el Cuadro No. 12; las exportaciones que se han realizado por el sector manufacturero se han dirigido especialmente hacia Centroamérica, en algunos años más del 90% de la producción ha tenido ese destino.

CUADRO No. 12

EL SALVADOR

EXPORTACIONES DE PRODUCTOS MANUFACTURADOS

(En Millones de Colones)

AÑO	TOTAL	CENTRO AMERICA		OTROS PAISES	
		VALOR	%	VALOR	%
1962	51.6	39.5	76.55	12.1	23.45
1963	82.6	67.7	81.96	14.9	18.04
1964	102.3	86.4	84.46	15.9	15.54
1965	122.8	107.5	87.54	15.3	12.46
1966	160.0	135.7	84.81	24.3	15.19
1967	194.5	177.2	91.11	17.3	8.89
1968	233.1	202.1	86.70	31.0	13.30

FUENTE: Dependencia de materias primas importadas para la producción industrial en El Salvador; Francisco Mendoza Morán, Pág. 37 (Tesis de graduación)

La ampliación del mercado implicaba también la necesidad de modificar las estructuras productivas de cada país centroamericano, a fin de diversificar la producción y utilizar al máximo los recursos disponibles en la región.

Se ha considerado que El Salvador ha sido uno de los países que más ha crecido económicamente en su sector manufacturero, comparado con el resto de centroamérica. La razón que lo ha permitido ha sido la existencia de una infraestructura económica adecuada; dado que la extensión territorial del país es relativamente pequeña; lo que ha hecho posible construir carreteras que comuniquen a los centros económicos más importantes del país; unido al mismo tiempo con la disponibilidad de energía eléctrica y red de telecomunicaciones aceptables en buena medida.

Todas las condiciones anteriores junto a las políticas proteccionistas del gobierno, han permitido el crecimiento económico del sector manufacturero. Este proteccionismo se puede reflejar en dos grandes grupos: los incentivos fiscales y la mano de obra barata. Se ha estimado que "de 1960 a 1969 el Gobierno por dar exenciones por importaciones y pagos (de impuestos sic) sobre la renta a las empresas ha dejado de percibir \$ 155,262.000.00" (1). Con respecto a la mano de obra barata, se ha demostrado que en El Salvador se han

(1) Mélida Anaya Montes, La segunda gran batalla de ANDES, Editorial Universitaria, página 21.

pagado los salarios más bajos de Centroamérica en el período 1964-1968 tal como se puede apreciar en el Cuadro No. 13 que se presenta a continuación.

CUADRO No. 13

CENTROAMERICA

SALARIO PROMEDIO POR HORA PAGADOS EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA

ANOS 1964 - 1968

(Pesos Centroamericanos)

ANOS	GUATEMALA	EL SALVADOR		NICARAGUA	PANAMA
	Ambos Sexos	Hombres	Mujeres	Ambos Sexos	Ambos Sexos
1964	0.36	0.31	0.23	0.37	0.67
1965	0.37	0.32	0.23	0.40	0.68
1966	0.39	0.33	0.24	0.44	0.72
1967	0.40	0.34	0.24	0.48	0.76
1968	0.41	0.36	0.29	0.53	.-

FUENTE: La Mano de Obra en Centroamérica; Hugo Gilberto Alemán,
Publicación ODECA, Pág. 53.

Con las políticas anteriores se ha tratado de fomentar el crecimiento del sector industrial, pues los empresarios podrán obtener menores costos de producción y tener garantizado, en alguna medida, el mercado de sus productos esto es sin considerar los problemas externos de precios debido a procesos inflacionarios. El interés de

motivar a la empresa privada no se circunscribe sólo a los nacionales, pues se ha pretendido también atraer a los inversionistas extranjeros, los cuales han respondido en alguna medida ya que se ha estimado que "Hasta el 31 de diciembre de 1970, el total de inversión extranjera registrada alcanzaba la cifra de 73,772.404.00 dólares" (1), que equivalen a \$ 184,431.010.00, valor que es de considerable magnitud.

El crecimiento del sector manufacturero explicado a nivel macroeconómico debe ser estudiado en su estructura, para conocer de una manera más objetiva la participación que ha tenido en la industrialización de El Salvador.

El análisis se inicia de la composición del Valor Bruto de la Producción, el cual se encuentra formado por dos grandes grupos: el Valor Agregado y el Valor de los Insumos.

El Valor Agregado lo constituye las remuneraciones de los diferentes factores que intervienen en la producción; para el caso serán principalmente los sueldos, salarios, beneficios, impuestos indirectos, seguros y depreciación.

Los insumos son aquellos productos que se transforman para obtener un producto nuevo que puede ser destinado para el consumo de una persona o empresa; lo forman principalmente las materias primas, combustibles, lubricantes, envases y empaques.

La participación que han tenido ambos elementos en el valor

(1) Ministerio de Economía, Gestión Desarrollada en el Ramo de Economía durante el Ejercicio 1970 - 1971, página 61.

bruto de la producción del sector manufacturero han sido bastante similares, tal como se observa en el Cuadro No. 14.

CUADRO No. 14

EL SALVADOR

PARTICIPACION DEL VALOR AGREGADO, MATERIAS PRIMAS Y OTROS INSUMOS DEL
SECTOR MANUFACTURERO EN SU PRODUCCION
(Precios Corrientes, en millones de Colones)

AÑOS	PRODUCCION BRUTA		VALOR AGREGADO		MATERIAS PRIMAS		OTROS INSUMOS	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
1961	473	100.0	223	47.2	224	47.3	26	5.5
1962	513	100.0	241	47.1	244	47.5	28	5.4
1963	584	100.0	268	45.8	284	48.6	32	5.6
1964	676	100.0	306	45.3	332	49.2	38	5.5
1965	764	100.0	352	46.1	368	48.1	44	5.8
1966	831	100.0	397	47.7	392	47.2	42	5.1
1967	884	100.0	422	47.8	416	47.0	46	5.2
1968	940	100.0	448	47.7	445	47.3	47	5.0
1969	955	100.0	466	48.8	433	45.4	55	5.8
1970 ⁺	998	100.0	485	48.6	494 ⁺	49.5	19	1.9

FUENTE: Dependencia de materias primas; Mendoza Morán; Op. Cit. Pág. 46
e Indicadores Económicos y Sociales.

+ Proyectado por Mínimos Cuadrados Directos:

$$Y_c = a + bx \quad \text{ecuación de proyección}$$

$$Y = na + b \quad x$$

$$XY = a \quad X + b \quad XY \quad \text{ecuaciones normales}$$

$$3138 = 9a$$

$$1763 = 60b$$

$$Y_c = 349 + 29 X$$

$$\text{Valor para 1970, } X = 5$$

$$Y_c = 494$$

Las materias primas utilizadas por el sector manufacturero son de origen nacional e importado (la proporción en que han participado en los últimos años se presenta en el Cuadro No. 15).

El crecimiento del sector industrial debido sobre todo a la expansión del mercado común centroamericano y a la liberación del comercio dentro del mismo, ha guardado una notable relación con el consumo de materias primas. El proceso de industrialización en el país ha sido en gran medida, desarrollado por la instalación de fábricas que utilizan bastante materia prima importada. Lo anterior ha traído como consecuencia que el consumo de las materias primas nacionales hayan sido desplazadas por las importadas; en algunos años más del 60% de las materias primas utilizadas han sido de origen extranjero, lo cual implica que la capacidad instalada industrial depende en una alta proporción del suministro de materia prima importada.

Otra manera de medir la importancia que poseen las materias primas nacionales e importadas, es el peso que tienen dentro del valor bruto de la producción. En el Cuadro No. 16, se puede observar que en 1969, el 25.8% de la producción industrial se pagó al extranjero por concepto de materias primas importadas, y sólo el 19.6% para los suministrantes nacionales de materias primas.

CUADRO No 15

EL SALVADOR

PROPORCION DE LAS MATERIAS PRIMAS NACIONALES E IMPORTADAS CON RELACION

AL TOTAL DE MATERIAS PRIMAS INSUMIDAS POR EL SECTOR MANUFACTURERO

(En Millones de Colones)

A Ñ O	TOTAL DE MATERIAS PRIMAS		MATERIAS PRIMAS NACIONALES		MATERIAS PRIMAS IMPORTADAS	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
1961	224	100.00	149	66.63	75	33.37
1962	244	100.00	171 ⁺	70.08	73	29.92
1963	284	100.00	161	56.74	123	43.26
1964	332	100.00	179	53.81	153	46.19
1965	368	100.00	194	52.61	174	47.39
1966	392	100.00	176	44.77	216	55.23
1967	416	100.00	151	36.39	265	63.61
1968	445	100.00	172	38.74	273	61.26
1969	433	100.00	186	43.02	237	56.98
1970	494	100.00	177 ⁺	35.83	317	64.17

FUENTE: Francisco Mendoza Morán, Op. Cit. Pág. 83.

+ Proyectado por mínimos cuadrados directos.

$$\begin{aligned}
 Y_c &= 174 + 0.64 X \\
 X &= 4; \quad (1970) \\
 Y_c &= 177 \\
 X &= -4; \quad (1962) \\
 Y_c &= 171
 \end{aligned}$$

CUADRO No. 16

EL SALVADOR

PROPORCION DE LAS MATERIAS PRIMAS NACIONALES E IMPORTADAS EN EL VALOR
BRUTO DE LA PRODUCCION DEL SECTOR MANUFACTURERO

A Ñ O	MATERIAS PRIMAS NACIONALES	MATERIAS PRIMAS IMPORTADAS
1961	31.0	16.2
1962	33.3	14.2
1963	27.6	21.0
1964	26.5	22.7
1965	25.3	22.8
1966	21.0	26.2
1967	17.1	29.9
1968	18.3	29.0
1969	19.6	25.8
1970	17.7	31.8

FUENTE: De los Cuadros Nos. 14 y 15

La tendencia que tienen las materias primas importadas, indican que el crecimiento del sector manufacturero está generando una alta dependencia del exterior. Si bien es cierto que actualmente gran cantidad de productos se fabrican en el país, evitando con ello sus importaciones, también es cierto que las importaciones finales se han sustituido por sus componentes; la dependencia que an-

teriormente se tenía de los productos terminados ha sido sustituida por la de materias primas.

Otra característica que se puede inferir es que la dependencia del exterior se extiende al aspecto tecnológico. Los métodos de producción usados en el sector manufacturero tienen origen en los países desarrollados, los cuales para ser asimilados en el país, deben ser enseñados por técnicos extranjeros; la situación de dependencia se mantiene por cuanto dichos procesos son cambiantes a medida que se encuentran nuevos descubrimientos que posteriormente se tratarán de incorporar al país y los cuales no corresponden a las necesidades nacionales, donde la mano de obra es factor abundante; lo contrario sucede en los países desarrollados.

Otro aspecto principal del proceso de industrialización en El Salvador es que ha sido intensivo en capital y no en mano de obra, que como se mencionó anteriormente es el recurso abundante en el país.

En el estudio realizado por el Dr. Joseph Pincus, titulado "Efectos de la industrialización en el empleo asalariado, horas y sueldos en la industria en El Salvador" (1), manifiesta que: en el período 1960-1967 el promedio del crecimiento del empleo asalariado fue del 5.2% anual; el crecimiento anual del valor industrial agregado fué del 11.2% y del 12.9% de alza anual en el volumen de la pro-

(1) Revista de Estudios Centroamericanos. Universidad José Simeón Cañas; El Salvador. Octubre-Noviembre 1970, página 534.

ducción industrial; posteriormente menciona que el rápido crecimiento de la industria salvadoreña ha tenido lugar en los campos de capital intensivo en el país y que las estadísticas oficiales sobre el sector industrial para 1966 indican que los salarios y sueldos absorben sólo el 16% de la producción directa del insumo.

En otros análisis efectuados sobre el desarrollo industrial de El Salvador se hacen las siguientes consideraciones(1):

1) La estructura de la producción manufacturera no ha evolucionado sensiblemente pues mantienen igual peso las industrias tradicionales artesanales, que se han convertido en mecanizadas, tales como las de textiles, tabaco y calzado.

2) Fracaso del esfuerzo encaminado a aumentar suficientemente el uso de las materias primas locales para una mayor elaboración interna y después permitir la exportación.

3) Discriminación contra las industrias que requieren alta densidad de mano de obra y los sectores tradicionales de exportación.

4) A la larga el proceso de sustitución de importaciones no suele crear una demanda interna suficiente para sostener una tasa de crecimiento elevada.

5) Aunque la sustitución de importaciones ha ayudado a lograr una tasa de expansión industrial más rápida, sus costos econó-

(1) Ver Revista Industria, ASI, Volumen XI, Diciembre 1971; Volumen XII, Marzo 1972.

micos han sido considerablemente mayores que los beneficios y ello ha contribuido a empeorar las perspectivas de lograr el desarrollo industrial a largo plazo.

6) La política de sustitución de importaciones ha producido altos precios de los bienes industriales que requieren un alto contenido de elementos importados y que no permiten competir internamente.

7) Elevadas tasas efectivas de protección que distorsionan la estructura de la asignación de recursos.

Las características que se han explicado sobre el proceso de industrialización en El Salvador, se puede decir, son similares a las encontradas en otros dos países: Egipto y Puerto Rico, en los cuales se dió gran importancia al sector manufacturero para acelerar su crecimiento económico.

La justificación teórica del interés puesto al sector manufacturero se encuentra en el Modelo de Lewis el cual contiene los siguientes supuestos (1):

1) El sector agrícola tiene métodos de producción primitivos y superavitarios en mano de obra.

2) La productividad marginal del sector industrial es mayor que la del sector agrícola.

3) Los salarios industriales son constantes y mayores que los

(1) Tomado de: The influence of industry and agriculture on the national income of El Salvador 1958-1971; Héctor A. Peñate F., Tesis de Postgrado, Louisiana State University, New Orleans, Diciembre 1972.

del sector agrícola.

4) La oferta de mano de obra del sector industrial es perfectamente elástica debido a la oferta de mano de obra ilimitada del sector rural.

5) La absorción de la mano de obra por parte del sector industrial se hace sin ningún costo.

6) Los industriales reinvierten las ganancias obtenidas para aumentar el crecimiento del sector.

7) El sector industrial se va expandiendo cada vez más, lo cual absorbe el excedente de mano de obra del sector rural.

Robert Mabro analizó la economía egipcia desde 1935 a 1965, llegando a las siguientes conclusiones en contra del Modelo de Lewis:

- 1) La reubicación de la mano de obra a la industria ha sido extremadamente baja.
- 2) El empleo en la agricultura ha permanecido estable.
- 3) No es posible sugerir que el empleo potencial ha sido reducido por la conducta de las remuneraciones.
- 4) La intensidad en capital en el país ha sido creciente.
- 5) En el caso egipcio se muestra que la expansión del sector industrial no puede absorber sobre un período de tiempo relativamente largo, más que una pequeña parte del incremento natural de la fuerza de trabajo.
- 6) Las industrias que se desarrollaron más rápidamente entre 1952 y 1960, por ejemplo: la producción de papel (145%),

cemento (105%) y acero, son entre los que utilizan procesos de producción con tecnología de capital intensivo.

Por otra parte el estudio realizado por Lloyd G. Reynold, en Puerto Rico cubre las fechas de 1945 a 1964, y las conclusiones en contra del modelo fueron:

1) El desarrollo de fábricas modernas del estilo manufacturero, hacen sólo una limitada contribución al nivel de empleo.

2) Las tasas de remuneración industrial fueron forzadas a subir antes del punto original debido a razones económicas y no económicas, las regulaciones del gobierno sobre los salarios mínimos fueron importantes en el país.

3) Las industrias manufactureras usando métodos de producción modernos crean relativamente una pequeña cantidad de empleo.

Con todas las consideraciones mencionadas anteriormente se puede llegar a la conclusión que la hipótesis propuesta se acepta; el proceso de industrialización en El Salvador es dependiente del exterior en el suministro de insumos para el sector manufacturero y deformado, por que no ha utilizado el factor abundante en el país, que es la mano de obra, que teóricamente se convierte en una ventaja comparativa con los países desarrollados, además el proceso ha sido poco articulado con el resto de la economía.

HIPOTESIS No. 2

"2- Como consecuencia de la dependencia del exterior en el suministro de insumos, los efectos de una devaluación se hacen notar no sólo en los bienes y servicios importados, ya que se reflejan también en los precios de los artículos manufacturados debido al alto peso relativo de materias primas en el valor bruto de la producción."

Al modificarse la paridad del colón con el oro a fin de mantener la paridad con el dólar, el resto de monedas que no lo han hecho quedan automáticamente revaluadas respecto al colón y el dólar.

Las transacciones que realiza el país en el resto del continente se hace con dólares; sus efectos se hacen sentir inmediatamente en todas las compras que se hagan en el exterior (importaciones) al modificarse las paridades. Los consumidores del país han sentido las consecuencias al tratar de comprar los bienes o servicios que se importan de los países que no han devaluado la moneda, especialmente de artículos como los vehículos o aparatos eléctricos provenientes del Japón, Alemania e Inglaterra.

Los ejemplos anteriores hacen referencia a bienes de consumo final, pero los efectos de una devaluación se manifiestan también en el proceso de producción de bienes nacionales, pues éstos utilizan insumos importados (en la industria con las materias primas y en la agricultura con los fertilizantes y semillas mejoradas).

El aspecto principal de este trabajo es analizar los posibles

efectos de la devaluación en el sector manufacturero a través de las importaciones de materias primas.

En el Cuadro No. 15 se conoce el alto peso que las materias primas extranjeras tienen en el total de materias primas consumidas por el sector manufacturero (63.61% en 1967). De lo anterior se puede afirmar que los costos de producción serán modificados en la medida en que las materias primas importadas participen en el valor bruto de la producción.

Para efectos de análisis y metodología, se hace a continuación el siguiente supuesto: "El colón ha sido devaluado independientemente del resto de monedas." Se debe conocer, por tanto, la producción de las diferentes ramas industriales que forman el sector manufacturero.

Se hará referencia al año 1968 por considerarlo un año normal dentro del proceso de integración económica (antes del problema con Honduras) y, además, porque se cuenta con la información necesaria para los fines del estudio.

El sector se encuentra formado por 20 ramas industriales de acuerdo a la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas (CIIU), tal como se puede ver en el Cuadro No. 17.

Las ramas más importantes en cuanto a su volumen de producción son 4: alimentos (37%), calzado y vestuario (12%), textiles (10%) y químicos (7%) juntos forman el 66% del valor bruto de la

producción (VBP). Normalmente la mayor parte de este tipo de producción es considerada de carácter tradicional (excepto los químicos); el crecimiento industrial de un país se mide frecuentemente por la mayor participación que tengan el resto de actividades, pues la producción será más diversificada y las posibilidades de generar empleo serán mayores.

Con relación a la proporción en que participan los insumos (y por diferencia el valor agregado) en la producción de cada rama, se observa, en términos generales, que la relación es similar a la explicada anteriormente a nivel de todo el sector, o sea, que hay una distribución proporcional entre los insumos y el valor agregado. Sin embargo los metales básicos utilizan gran cantidad de materias primas (67%); lo mismo alimentos (57%) y cueros (56%); quienes las usan en menor proporción son: bebidas (12%) y productos no metálicos (20%).

Cuando se conoce la composición de las materias primas en nacionales e importadas por cada rama industrial, se comprueba la alta dependencia del exterior en cuanto al suministro de insumos. De 20 ramas, 14 importan más del 50% de las materias primas que utilizan; papel y cartón, imprentas, petróleo, metales básicos, maquinaria, maquinaria eléctrica, materiales de transporte, varios, utilizan casi el 100% de materias primas importadas.

Con el supuesto planteado anteriormente se puede confirmar que, los efectos de una devaluación se harán sentir en los precios

de los artículos manufacturados como consecuencia del alto peso que las importaciones de materias primas tienen en el valor bruto de la producción.

Los efectos que se mencionan anteriormente se sentirán con mucha fuerza a nivel de cada rama industrial, pero el efecto que se tendrá sobre todo el sector será atenuado debido a que las ramas más importantes utilizan una menor proporción de materias primas importadas, exceptuando los químicos, en que se importó el 84%, y en alguna medida calzado y vestuario con 56%.

El efecto directo sobre el valor de la producción se puede ver en la columna 5 del Cuadro No. 17, en donde se presenta el componente importado, o sea lo que se paga al exterior en concepto de suministros de insumos. En la producción de papel y cartón el 63% se paga a los extranjeros (por cada colón, 63 centavos se dirigen al exterior); en metales básicos 65% y en materiales de transporte 51%).

CUADRO No. 17

EL SALVADOR

PROPORCION DE: LA PRODUCCION DE LAS RAMAS INDUSTRIALES EN LA PRODUCCION TOTAL, DE LAS MATERIAS PRIMAS TOTALES E IMPORTADAS EN LA PRODUCCION DE CADA RAMA INDUSTRIAL Y DE LAS MATERIAS PRIMAS IMPORTADAS EN LAS MATERIAS PRIMAS TOTALES.

1 9 6 8

(1)	(2)	(3)	(4)	(5)
Rama Industrial	Producción de cada rama en la prod. total	Materias Primas total en la produc. c/rama	Materias Primas Imp. en M.P.Totales	Materias Primas Import. en la produc. c/rama
20 Alimentos	37.08	56.6	32.93	18.63
21 Bebidas	5.57	12.2	34.36	4.19
22 Tabacos	2.36	22.9	15.78	3.61
23 Textiles	10.08	45.8	32.98	15.10
24 Calzado y Vestuario	12.23	44.4	55.66	24.71
25 Madera	0.24	37.0	23.82	8.81
26 Muebles	1.11	37.2	74.73	27.80
27 Papel y cartón	1.54	62.9	99.76	62.75
28 Imprentas	1.72	46.0	96.14	44.22
29 Cuero	0.95	56.0	57.66	32.29
30 Caucho	0.66	52.8	55.68	29.40
31 Químicos	7.16	47.4	84.40	40.01
32 Petróleo	5.28	49.3	100.00	49.30
33 Prod. no Met.	2.78	19.8	40.74	8.07
34 Metal. Básicos	1.47	67.1	97.20	65.22
35 Prod. Metal	2.28	44.0	85.54	36.72
36 Maquinaria	0.93	23.0	92.07	21.18
37 Maq. Eléctrica	2.46	43.3	97.08	42.04
38 Mat. de Transporte	1.53	54.5	94.42	51.46
39 Varios	2.57	49.4	96.61	47.73
T O T A L	100.00	47.3	61.26	28.98

FUENTE: Mendoza Morán e Indicadores Económicos y Sociales

HIPOTESIS No. 3

"3- Con la devaluación oficial del colón en mayo de 1972, al mantenerse la paridad con el dólar, los efectos van a ser menos notables como resultado del fuerte peso que tienen las importaciones de materias primas provenientes de los Estados Unidos".

Para determinar la proporción en que serán afectadas las diferentes ramas industriales como consecuencia de la devaluación del colón, es necesario conocer la procedencia de las importaciones de materias primas que se realizan.

Se conocen los países que han devaluado sus monedas, así como los que no lo han hecho; los primeros no ocasionarán problema pues su paridad se ha mantenido, pero sí los últimos, por lo que se hace necesario conocer las proporciones de materias primas que se han importado de ellos. Por tal motivo se agrupa en un sólo bloque a los países que han devaluado sus monedas y se distinguen de los que no lo han hecho. Por ejemplo la información de la rama industrial bebidas, se clasifica para 1969 como sigue:

CODIGO NAUCA	TOTAL	CANADA	ALEMANIA	OTROS (devaluados)
048 02 00	640.230	640.230	---	---
054 03 01	54.159	---	3.118	51.041
089 09 05	478.414	---	---	478.414
TOTAL	1.172.803	640.230	3.118	529.455
PORCENTAJES	100.00	34.57	0.29	45.14

FUENTE: Anuario Estadístico 1969, Dirección General de Estadística y Censos.

Así en primera instancia se podría afirmar que las importaciones de la rama industrial bebidas, habrían sido afectadas en más del 50% si la devaluación hubiera sucedido en 1969. Se conoce, pues, cual es la estructura y la procedencia de las importaciones de materias primas para esta rama. De igual modo se debe hacer para las 19 ramas industriales restantes, pero debido a la gran cantidad de partidas a utilizar y a lo limitado del tiempo, se vuelve necesario seleccionar algunas ramas que sean las más importantes, utilizando como criterio de selección el peso del valor de las materias primas importadas sobre el valor bruto de la producción de cada rama industrial, el cual nos dará un indicador del valor unitario de la producción industrial en términos de importaciones. Por tal razón se consideran aquellas ramas industriales cuyos componentes importados en relación al valor bruto de la producción excedan en un 25% para el año de 1968, considerado como año normal (Véase Cuadro No. 17, Columna 5).

Un análisis general de lo anterior indica que 12 de las 20 ramas industriales importan más del 25% de sus componentes, siendo las de mayor proporción la rama de metales básicos 65.22%, papel y cartón con 62.75% y material de transporte 51.46%.

Se analiza ahora la composición de las importaciones de estas ramas industriales seleccionadas y el posible impacto de la devaluación (Véase el Apéndice No. 1).

De las 11 ramas estudiadas (menos industrias diversas), se importó un total de ₡ 70.4 millones, de los cuales ₡ 28.4 millones

procedían del área de países devaluados, o sea el 60%. Las relaciones para cada una son las siguientes:

- Muebles y accesorios: lo constituye caña, mimbre, bambú, cajones, jabas, de madera y otros, no habrán mayores problemas pues casi el 100% viene de países que han devaluado su moneda.
- Papel y productos de papel: no habrán dificultades, más del 90% viene del área del dólar.
- Imprentas y editoriales: lo forman: piedras litográficas, tintas para imprentas, papel para periódicos, de imprenta y de escribir en rollos,; más del 60% viene del área devaluada, de éstas el más importante es el papel para periódicos que viene exclusivamente del Canadá. Del total de importaciones de esta rama industrial, en 1968 se importó papel por un valor de \$ 4.628.113 (Código 641 01 00) de los cuales \$ 3.894.120 vinieron de Canadá, o sea el 84% del total de papel. Pero en 1970 casi el 100% proviene de los países devaluados, desplazando al Canadá probablemente por el aumento de precios del papel de ese año.
- Productos de cueros: esta industria tampoco tendrá problemas, pues más del 90% se importa de la zona devaluada. Sus componentes son pieles y cueros finos o no y curtidos o no.
- Productos de cauchos: se puede decir que no habrán muchas dificultades debido que al analizar la serie de 4 años, hay cierta flexibilidad en la procedencia de las importaciones; en 1970 el 70% de las importaciones procedieron de países del área del dólar.

- Productos químicos: en esta industria para determinar sus importaciones hay que localizar más de 50 componentes por lo que se tabuló sólo el año de 1968, y se encontró que no se sentirán mayores problemas debido a que más del 85% de sus importaciones procedían de países devaluados.
 - Productos de petróleo: prácticamente todo el petróleo viene de Venezuela y los efectos de la devaluación estarán en relación al nuevo tipo de cambio que se establezca con Venezuela.
 - Industrias metálicas básicas: la devaluación se sentirá en esta industria debido a que prácticamente la totalidad de importaciones provienen de Europa y especialmente de Bélgica y Luxemburgo con más del 50%; aquí se encuentra el hierro, carbón, cobre, zinc y otros metales en sus diferentes formas; además su producción tiene un componente importado bastante alto de 65.22%, (1968) pero su participación en el valor bruto de la producción de la industria manufacturera es baja 1.44%.
 - Productos metálicos: se incluyen los minerales de metal común no ferrosos, níquel, aluminio, plomo, estaño y otros; aquí la tendencia observada es una mayor importación de los países devaluados (el 97.9% en 1970), por lo que no habrán muchas alteraciones.
 - Construcción de aparatos eléctricos, lo forman las partes de los aparatos eléctricos, tales como ampollas de vidrio para lámparas eléctricas, alambre y varillas, tubos y válvulas para transmisores. TV, electromagnetos, etc. Aquí se sentirán los efectos de
-

la devaluación ya que más del 50% vienen de Europa, siendo los países más importantes Holanda, Bélgica y Luxemburgo.

- Construcción y materiales de transporte: su comportamiento es raro debido a que sólo se consideran los chasis para vehículos automotores de pasajeros, en 1970 no aparece ninguna información y en 1969 una cantidad muy insignificante, por lo que esta rama no tiene mayor importancia.
- Industrias diversas: no se investigó debido a que sus componentes son importaciones que no tienen mayor significación, tales como esponjas de mar, pelo humano, lana natural, vidrios cóncavos de relojes, corcho para hacer tapones, colores para artistas, etc.

Se puede concluir entonces que los productos manufacturados que serán afectados en mayor proporción por la devaluación del dólar son los provenientes de las ramas industriales petróleo y las metálicas básicas, en una menor cuantía las imprentas y editoriales, y la construcción de aparatos eléctricos.

Se han detectado en esta parte del trabajo las industrias que serán afectadas por la devaluación del colón. Las 4 industrias mencionadas aportan el 9% de la producción manufacturera total, lo cual es una proporción insignificante.

Se determina a continuación la influencia que ejercen los Estados Unidos en el resto de las ramas industriales, solamente para el año 1968.

En la parte anterior se obtuvo información para 11 indus-

trias (sin incluir "varios"), 4 de ellas tendrán alteraciones, por lo que quedan 7 industrias en las cuales se estudiará la dependencia para con los EE.UU.; sin embargo se ha incluido también la industria de la imprenta y editoriales, porque anteriormente su valor importado ha sido significativo.

Al analizar las importaciones de petróleo, el 100% viene de Venezuela; en muebles su valor es insignificante (76 colones), por lo tanto en estas dos industrias no existe una dependencia directa para con EE. UU. en cuanto a importaciones de materias primas.

En el resto se tiene lo siguiente:

- Industria de papel y productos de papel: se comprueba que las mayores importaciones fueron de Estados Unidos con el 63.42%, que equivalen a casi un millón de colones y el 35.70% restante de otros países provenientes del área del dólar.
- Con la industria de imprentas y editoriales, también resulta los Estados Unidos como el mayor abastecedor con el 38.66% y un valor por encima de 4. millones de colones, siguiéndole Canadá con el 31.63% y más de 3 millones de colones.
- En los productos de cuero las importaciones provenientes de Estados Unidos tienen una proporción moderada 16.67%, y de otros países proviene el 76.03%, observándose que gran parte procedía de Centroamérica.
- En las industrias del caucho, aparece nuevamente el norte como el mayor proveedor con 47.11% y de otros países del área del dólar con 32%.

- Con los productos químicos, Estados Unidos proporciona el 51.68% de materias primas y otros países el 33.30%.
- Los productos metálicos también tienen una alta proporción de los norteamericanos con 66.60%, siguiéndole Alemania con 15.62%.

Al conocer la participación porcentual de las materias primas procedentes de Estados Unidos en el valor bruto de la producción del sector manufacturero, en las ramas industriales estudiadas se tiene:

1 9 6 8

<u>RAMA INDUSTRIAL</u>	<u>% M.P. de E.U</u> <u>en VBP Manufacturera</u>
27 - Papel y Cartón	0.61
28 - Imprentas	0.29
29 - Cuero	0.05
30 - Caucho	0.09
31 - Químicos	0.86
34 - Metales Básicos	<u>0.64</u>
T O T A L	2.54 %

FUENTE: Elaborado del Anuario Estadístico de Importaciones,
Dirección General de Estadística y Censos.

La proporción del valor bruto de la producción manufacturera que corresponde a materias primas importadas de E.U. fue de 2.5% en 1968, para las ramas estudiadas. Esta proporción es relativamente baja como para considerar que la dependencia norteamericana sea

fuerte en el sector manufacturero.

Sin embargo la conclusión a que se ha llegado no debe tomarse como la verdadera magnitud del papel que los Estados Unidos juegan en el proceso de desarrollo industrial del país.

Aunque sólo se estudiaron 6 ramas industriales en que se detectó la mayor influencia norteamericana, no se debe olvidar que en el resto también existe su participación, lo cual consecuentemente aumentará el porcentaje estimado.

Tampoco debe olvidarse que se han considerado solamente las materias primas industriales, y no las de carácter agrícola, ni el pago de servicios y compra de bienes finales a nivel macroeconómico. Posiblemente tomando en cuenta todos estos elementos se podría llegar a una proporción considerable, que modifique la conclusión anterior para toda la economía.

Se podrían obtener conclusiones más acertadas, si se estudiara completamente un período histórico de por lo menos 5 años, a fin de conocer las tendencias generales y hacer proyecciones; pero las limitaciones ya explicadas no han permitido lo anterior; sin embargo el análisis elaborado da una pequeña pauta del fenómeno.

La conclusión final es la siguiente:

Al devaluarse el colón para mantener la paridad con el dólar, los efectos en el sector manufacturero serán menos notables debido a que una alta proporción de las importaciones de materias primas, provienen de países que también han devaluado sus monedas; la dependen-

cia de los Estados Unidos en cuanto al suministro de insumos intermedios no parece evidenciarse en una proporción significativa.

Por lo tanto la hipótesis se acepta en parte, o sea, que los efectos serán mínimos a corto plazo y manteniendo constante el resto de condiciones de la economía, aceptando además una división internacional del trabajo. No se confirma la parte referente al alto peso de las materias primas provenientes de Estados Unidos.

CAPITULO V

HIPOTESIS DE TRABAJO DE LOS BIENES DE CAPITAL

1- En El Salvador, la industria de bienes de capital no se ha desarrollado por las siguientes razones:

- a) No existe un mercado lo suficientemente amplio que justifique su existencia, además de que este tipo de industria implica la inversión de grandes capitales, cuyo costo social es demasiado elevado.
- b) No existe los recursos naturales ni humanos que permitan su desarrollo.

Lo anterior ha condicionado significativamente el proceso de desarrollo industrial ya que dichos bienes provienen en su mayor parte del exterior.

2- De devaluarse el colón, aumentarían los precios de los bienes de capital procedentes de aquellos países que no lo hagan. Esto aumentaría los costos de producción industrial especialmente a través del rubro de la depreciación, el cual aumentaría para amortizar dichos bienes en el tiempo establecido de su vida útil, ceteris paribus. Consecuentemente los precios de los productos finales también aumentarían para compensar el alza de los costos de producción.

- 3- Al mantenerse la paridad colón-dólar, los costos de producción se verían poco afectados debido a que la mayor parte de bienes de capital proceden especialmente de los Estados Unidos.

HIPOTESIS No. 1

"1- En El Salvador, la industria de bienes de capital no se ha desarrollado por las siguientes razones:

- a) No existe un mercado lo suficientemente amplio que justifique su existencia, además de que este tipo de industria implica la inversión de grandes capitales, cuyo costo social es demasiado elevado.
- b) No existe los recursos naturales ni humanos que permitan su desarrollo.

Lo anterior ha condicionado significativamente el proceso de desarrollo industrial ya que dichos bienes provienen en su mayor parte del exterior."

El proceso de formación de capital de un país es de gran importancia pues contribuye a aumentar la capacidad productiva de los diferentes sectores de la economía.

Simón Kuznets, en su libro "Aspectos cuantitativos del desarrollo económico" (Pág. 75), considera que el capital de un país determinado se computa incluyendo los siguientes elementos: a) Todas las construcciones y mejoras que se relacionan con la tierra (edificios, obras hidráulicas, carreteras, mejoras de suelo, etc.); b) la maquinaria y equipo que existen dentro del país en manos de los productores, tanto públicos como privados, sin incluir los bienes duraderos en poder de las familias; c) Los inventarios que en el territorio

nacional poseen las empresas comerciales y el gobierno; b) El Saldo neto acreedor contra los países extranjeros.

La formación de capital constituye las adiciones al acervo de capital existente en el país, este proceso de formación debe ser orientado debidamente para lograr un crecimiento económico equilibrado de los diferentes sectores de la economía. Lo contrario podría provocar deformaciones en la producción (monocultivos), dependencia del exterior en el suministro de materias primas y/o la no utilización de los recursos nacionales (desplazamiento de la mano de obra, etc.).

Con respecto a los bienes de capital, éstos pueden ser destinados para la agricultura y la industria. Los destinados para la agricultura lo constituyen principalmente las máquinas y herramientas, material de transporte y tracción, y ganado de raza fina; para la industria lo más importantes son: máquinas y aparatos de oficina, servicios y científicos, herramientas, partes y accesorios de maquinaria industrial, equipo para telecomunicaciones y otro equipo fijo.

Para que la industria de estos bienes de capital se pueda desarrollar es necesario que exista un mercado lo suficientemente amplio que garantice la demanda de sus productos.

La producción de bienes de capital tiene ciertas características que la definen, una de ellas es que las inversiones a realizar deben ser cuantiosas; es conocido además que la tecnología utilizada es complicada y la cual constantemente se modifica creando nuevos métodos de producción, también el personal empleado debe ser altamente

calificado; los bienes de capital más importantes como las maquinarias, tienen precios de venta elevados, por lo que su adquisición sólo puede ser realizada por empresas que dispongan de suficientes recursos financieros. Otro elemento importante es que la materia prima que se utiliza en su producción son normalmente de origen extractivo, tales como el hierro, cobre, hulla, petróleo.

Al hacer un análisis general de las condiciones económicas del país se encuentra que en la agricultura aún se utilizan métodos de cultivos bastante rudimentarios; las condiciones geográficas del país, en una gran proporción, no son aptas para ser cultivados en una forma mecanizada, además la extensión geográfica es pequeña; en el sector industrial, su participación en el producto territorial bruto ocupa un tercer lugar y su crecimiento todavía es incipiente. En términos generales la economía del país es en gran medida de carácter agrícola; también es importante mencionar que existe una alta concentración del ingreso, lo cual limita la demanda de cualquier producto hacia los grupos sociales que reciben la mayor parte de los ingresos.

En cuanto a los recursos naturales, referentes especialmente a los metales, éstos no existen en el país, como consecuencia de lo anterior, no existe tampoco personal calificado para el manejo de los recursos antes mencionados.

Las condiciones anteriores son similares prácticamente para todo centroamérica.

Se puede concluir que la industria de bienes de capital no se

ha desarrollado en El Salvador, debido a que no existe un mercado suficientemente amplio, excepto en alguna proporción para la producción de bienes de poco valor, tales como las herramientas (martillos, machetes, etc.); debido a que las inversiones a realizar son cuantiosas, éstas están limitadas a los grupos sociales que poseen grandes ingresos y por último no existen recursos naturales, ni humanos que permitan su desarrollo.

No obstante lo anterior cabe la posibilidad de desarrollar en alguna medida la industria de bienes de capital, a través de la importación de materia prima y la formación del personal especializado (como en Japón), sin embargo el costo social en que se incurriría sería demasiado elevado que no justificaría la inversión a realizar.

Las ramas que se dedican a la producción de bienes de capital, tales como productos metálicos, maquinarias y maquinaria eléctrica, participaron en el 6.3% del producto territorial bruto del sector manufacturero en 1968; estas ramas importaron el 84, 92 y 97%, respectivamente de las materias primas insumidas en ese año.

En los últimos años el valor total de los bienes de capital para la industria ha alcanzado los siguientes montos:

CUADRO No. 18

EL SALVADOR

IMPORTACION DE BIENES DE CAPITAL PARA LA INDUSTRIA

(En Millones de Colones)

1960 = 100

AÑO	V A L O R	%
1966	75.7	100
1967	75.8	100
1968	61.6	81
1969	64.5	85
1970	67.7	89

FUENTE: Indicadores Económicos y Sociales, CONAPLAN,

Septiembre-Diciembre 1971, Página 147.

La importación de bienes de capital, para el período 1966-1970 ha disminuido de 100 al 89% pero aparece una tendencia creciente a mantener el nivel de importaciones realizado en 1966.

Finalmente se acepta la hipótesis propuesta en que la industria de bienes de capital no se ha desarrollado, por la falta de mercado, de recursos financieros, naturales y humanos, además que no se justifica su producción por los costos sociales de la misma; por tanto su mayor parte deben provenir del exterior.

HIPOTESIS No. 2

"2- De devaluarse el colón, aumentarían los precios de los bienes de capital procedentes de aquellos países que no lo hagan. Esto aumentaría los costos de producción industrial especialmente a través del rubro de la depreciación, el cual aumentaría para amortizar dichos bienes en el tiempo establecido de su vida útil, ceteris paribus. Consecuentemente los precios de los productos finales también aumentarían para compensar el alza en los costo de producción."

Se ha mencionado anteriormente la forma en que aumentarían los precios de compra al modificarse el tipo de cambio; igualmente, que al haber un aumento en los costos de producción, éstos son trasladados al consumidor, considerando siempre las limitaciones en las condiciones de mercado, su elasticidad y los márgenes de beneficios que se estén obteniendo.

En el proceso de producción industrial, al igual que se consumen las materias primas también se consume el capital; la parte consumida es conocida como depreciación. Por tanto el valor monetario y real de los bienes de capital disminuye.

A los bienes de capital se les estima un período de vida útil, en el cual se van consumiendo hasta desaparecer.

Al incrementarse los precios como consecuencia de una devaluación, el valor de la parte consumida anualmente de los bienes de

capital aumentará también; ésto implica un aumento de los costos de producción. Sería valioso determinar el aumento del valor bruto de la producción como consecuencia de la devaluación del colón en la parte que se refiere a la depreciación, pero las limitaciones mencionadas no lo permiten.'

Se presenta a continuación un pequeño ejemplo hipotético en el cual se detectan los elementos que harían aumentar los costos de producción de la rama industrial bebidas, suponiendo que en 1969 hubiera habido una devaluación del colón en 10%.

Descomponiendo el valor bruto de la producción de esta rama industrial se tiene;

CUADRO No. 19
EL SALVADOR
COMPOSICION DEL VALOR BRUTO DE LA PRODUCCION DE LA RAMA BEBIDAS.
AÑO 1969
(Valor en Millones de Colones)

C O N C E P T O	VALOR	%
Valor bruto de la producción	<u>₡ 56.1</u>	<u>100.0</u>
Insumos	9.7	17.3
- Materias primas nación.	3.7	6.6
- Materias primas importadas	2.5	4.5
- Combust., lubricantes, otros	<u>3.5</u>	<u>6.2</u>
Valor agregado	<u>46.4</u>	<u>82.7</u>
- Sueldos y salarios	6.1	10.9
- Impuestos indirectos	25.9	46.1
- Beneficios, depreciación, otros	<u>14.4</u>	<u>25.7</u>

FUENTE: Elaborado de Indicadores Económicos y Sociales, CONAPLAN, Septiembre-Diciembre 1971, Páginas 52, 55, 112; Boletín Estadístico No. 84; Dirección General de Estadística y Censos, Páginas 26 y 64.

Si se devaluara el colón en 10%, los rubros afectados serán las materias primas importadas, combustibles, lubricantes, depreciaciones.

En el ejemplo presentado en la Hipótesis No. 3 de las materias primas, se ha estimado que el 45 de la materia prima proviene de los países que han devaluado su moneda y el 55% del resto del mundo. Con base en lo anterior, el valor de la materia prima importada, tendrá la siguiente distribución:

Materia prima de países devaluados	₡ 1.125 x 10 ⁶
Materia prima de países no devaluados	<u>" 1.375 x 10⁶</u>
T O T A L	₡ 2.500 x 10 ⁶

El valor de la materia prima procedente de países no devaluados, aumentará en 10%, y será ₡ 1.5125 x 10⁶; de igual manera los combustibles y lubricantes, que provienen de Venezuela, cuya paridad con el dólar no se ha mantenido en igual proporción, su nuevo valor es: ₡ 3.85 x 10⁶.

Se considera que existen beneficios normales del 20%, y que la depreciación es el 5.7%, que equivalen respectivamente a ₡ 11.22 millones y de ₡ 3.18 millones.

La rama de bebidas participó en el valor bruto de la producción del sector manufacturero en un 5.57% en 1969; suponiendo que en esa proporción se importó bienes de capital para su uso, el valor será ₡ 2.7 millones (el total de importaciones de bienes de capital se estima en ₡ 46.17 millones, véase Anexo No. I); el 45% proviene de países no devaluados. Con base en lo anterior se tiene la siguiente distribución:

Valor de la importación de bienes de capital:

- De países devaluados (55%)	=	1.485
- Otros países (45%)	=	<u>1.215 +</u>
		₡ 2.7 millones

El valor de los bienes de capital importados de los países no devaluados será ₡ 1.3365×10^6 por el aumento de precios. La depreciación será el 10% de los valores encontrados (según ley de impuesto sobre la renta), obteniendo:

Depreciación equipo 1969 países devaluados	=	₡0.1485
Depreciación equipo 1969 países no devaluados	=	<u>₡0.1337</u>
T O T A L		₡0.2822 x 10^6

El valor correspondiente a depreciación del equipo adquirido antes de 1969 será $(\$ 3.16 - 0.26) \times 10^6 = \$ 2.92 \times 10^6$

La nueva composición del valor bruto de la producción será:

C O N C E P T O	VALOR	%
Valor bruto de la producción	<u>\$ 56.6095</u>	<u>100</u>
Insumos	10.1875	18
- Materias primas nacionales	3.7000	
- Materias primas importadas	2.6375	
a) De países devaluados	1.1250	
b) De países no devaluados	<u>1.5125</u>	
- Combustibles, lubricantes y otros	<u>3.8500</u>	
Valor Agregado	<u>46.4220</u>	<u>82</u>
- Sueldos, salarios	6.1000	
- Impuestos directos	25.9000	
- Beneficios	11.2200	
- Depreciación	<u>3.2022</u>	
a) Equipo países devaluados (1969)	0.1485	
b) Resto equipo (1969)	0.1337	
c) Equipo anterior	<u>2.9200</u>	

El nuevo valor obtenido (\$ 56.61 millones) con relación al anterior, resulta en este caso un aumento sumamente bajo, menos del 1%.

Lo anterior no pretende ser una medida exacta del aumento

del valor bruto de la producción de la rama estudiada como consecuencia de la devaluación del colón. Se persigue solamente mostrar el mecanismo por el cual se verán afectados los elementos que forman la producción, utilizando algunos datos reales y además de mantener constante el resto de condiciones de la economía.

La conclusión es que los precios de compra de los bienes de capital procedentes de los países no devaluados aumentarán de precios; el aumento se refleja en la depreciación y los precios de los productos finales también aumentarán para compensar el alza en los costos de producción.

HIPOTESIS No. 3

"3- Al mantenerse la paridad colón-dólar, los costos de producción se verían poco afectados debido a que la mayor parte de bienes de capital proceden especialmente de los Estados Unidos."

Uno de los problemas con que los países subdesarrollados se encuentran frecuentemente es el aumento de los precios de las importaciones, las cuales son especialmente productos manufacturados; los precios de los bienes de capital también aumentan. Normalmente estos aumentos de precios obedecen a procesos inflacionarios en los países que tienen origen las importaciones.

Si los precios de las importaciones permanecieran constantes al igual que el de las exportaciones, el tipo de cambio de paridad de las monedas debe permanecer constante. En esta condición el país podría utilizar de una manera óptima sus recursos, aprovechando sus ventajas comparativas; igualmente debe suceder con el resto de países.

Sin embargo cuando los precios de las importaciones aumentan de una manera más rápida que el nivel de precios internos, el tipo de cambio por paridad debe modificarse pues de lo contrario las monedas extranjeras tenderán a sobrevaluarse con relación al poder adquisitivo real de la moneda nacional.

Se ha mencionado en un capítulo anterior que el tipo de cambio oficial del colón se encontraba sobrevaluado con relación al pre-

cio de mercado de la divisa; al haberse devaluado el colón para mantener la paridad con el dólar, se logra en alguna medida que el tipo de cambio por paridad sea más real.

Sin embargo una devaluación, se ha dicho, también implica un aumento en el precio de las importaciones de los países que no modifiquen su tipo de cambio. Esto afectará el precio de los bienes de capital que provienen de países no devaluados.

Los efectos que se pueden esperar son los siguientes:

A corto plazo y según el porcentaje de devaluación, el aumento de precio de las importaciones puede provocar un estrangulamiento en la economía, dependiendo de la estructura de las importaciones, pues ante un aumento inmediato de los precios de importación, difícilmente se podrán sustituir las técnicas de producción que utilicen productos importados, por otras de menor costo.

A largo plazo y desde el punto de vista del desarrollo económico, una devaluación es conveniente, pues forzará a los empresarios a utilizar los recursos existentes en el país y que son más baratos; al mismo tiempo desalentará la importación de técnicas de producción que han sido creadas para países cuyas condiciones económicas son diferentes. Esto permite también liberarse de la dependencia tecnológica.

Para el caso de El Salvador, al conocer la estructura de las importaciones de bienes de capital por países, en lo que se refiere a: maquinaria industrial, sus partes y accesorios, y herramientas,

los resultados indican que alrededor del 50% de estos bienes tienen origen en los Estados Unidos, lo cual es una alta proporción, por lo que los costos de producción no serán afectados en una mayor medida. (Véase Cuadros Nos. 13, 14 y 15 del Apéndice 1).

La conclusión debe entenderse que será para el corto plazo y manteniendo constante el resto de la economía; pero no debe olvidarse que mientras existan los problemas económicos que afectan a los países desarrollados, habrá una tendencia a ser partícipes de esos problemas, siempre y cuando en nuestro país no se tomen las medidas que puedan contrarrestar la dependencia económica y tecnológica que actualmente se tiene.

CAPITULO VI

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

CONCLUSIONES:

- 1) En el patrón de cambio oro se utilizan como activos de reserva internacional el oro y el dinero fiduciario, ambos son convertibles mutuamente.
- 2) El tipo de cambio de equilibrio de las monedas se determina por la demanda y oferta de moneda nacional o extranjera.
- 3) El tipo de cambio por paridad de las monedas se determina a través del poder adquisitivo de la moneda.
- 4) La devaluación señala la pérdida de valor o poder adquisitivo de la moneda con relación al exterior, al modificarse su tipo de cambio.
- 5) Las razones más importantes que pueden motivar la devaluación de una moneda son: desequilibrios en la balanza de pagos; aumentos en los costos de producción internos, motivados especialmente por procesos inflacionarios; el crecimiento de las economías nacionales, las cuales dependen del sector externo.
- 6) Los principales efectos de una devaluación son: el precio de las monedas extranjeras aumenta con relación al país devaluado; si se devalúa una moneda fuerte provoca una serie de devaluaciones en

los países con los cuales exista dependencia en el comercio exterior; habrá una tendencia a desviar el comercio hacia el país devaluado, pues sus precios de exportación disminuyen; las reservas en oro aumentan de valor al devaluarse una moneda usada como activo de reserva internacional

- 7) El dólar es el principal activo de reserva internacional después del oro, es una moneda de intervención por lo que se considera como moneda fuerte.
 - 8) En los Estados Unidos ha existido un proceso inflacionario; su balanza de pagos ha mantenido un déficit persistente de 1962 a 1970, financiado con aumento de dólares en el extranjero y la disminución de oro; además ha existido una especulación del dólar con relación al oro y un nivel de desempleo elevado.
 - 9) Ante los problemas económicos encontrados en Estados Unidos, se tomaron una serie de medidas que tenían como objetivo resolverlos. Las más importantes fueron la suspensión de la convertibilidad del dólar por oro a otros activos de reserva y la devaluación del dólar con relación al oro en 7.89%.
 - 10) Con las medidas adoptadas por Estados Unidos, se llegó al Acuerdo del Smithsonian, en el cual se ajustaron los tipos de cambio de las principales monedas y poner fin al déficit en la balanza de pagos norteamericana.
 - 11) De acuerdo al precio sombra de la divisa, el tipo de cambio del colón se encuentra sobrevaluado, pues su verdadero costo social
-

es 2.97 colones, lo cual indica que debe haber una devaluación.

- 12) De acuerdo a la estructura general de las importaciones de El Salvador, se estima que alrededor del 35% estarán sujetas a ser afectadas por la devaluación del colón.
- 13) Según el uso o destino de las importaciones de El Salvador, las más importantes son las materias primas y bienes de capital que constituyen alrededor del 50% del total.
- 14) El crecimiento del sector manufacturero en El Salvador ha sido bastante acelerado; es explicado por la política de sustitución de importaciones, la ampliación del mercado común centroamericano, la mano de obra barata y una infraestructura económica adecuada y los incentivos fiscales.
- 15) Sin embargo el crecimiento del sector manufacturero ha provocado el desplazamiento de las materias primas nacionales, por las importadas ha sido intensivo en capital y no en mano de obra, creando una dependencia tecnológica; la estructura de la producción manufacturera no se ha modificado sensiblemente; no ha creado una demanda interna suficiente que sostenga una tasa de crecimiento económico elevada; los precios de los bienes industriales son altos, debido al alto componente importado sujeto a alzas constantes por los procesos inflacionarios de los países en que se originan.
- 16) De 20 ramas que componen el sector manufacturero, 14 importan más del 50% de las materias primas que utilizan y en 8 de ellas el 100% de la materia prima es prácticamente importada.

- 17) Las importaciones de materias primas del sector manufacturero provenientes de los países que han devaluado sus monedas para mantener la paridad con el dólar, son el 60%. Las ramas industriales que serán afectadas por la devaluación del colón son: petróleo, metálicas básicas, imprentas, editoriales, y construcción de aparatos eléctricos; que aporta el 9% de la producción manufacturera total, que es insignificante.
- 18) La participación de los Estados Unidos en el valor bruto de la producción, en concepto de suministro de materias primas es bajo, 2.54%.
- 19) La industria de bienes de capital no se ha desarrollado en El Salvador por la falta de un mercado suficientemente amplio, además las inversiones a realizar son cuantiosas, no existen recursos naturales, ni humanos y su producción nacional no se justifica por el elevado costo social; por tanto la mayor parte debe provenir del exterior.
- 20) Al devaluarse el colón, los precios de los bienes de capital importados de los países que no lo han hecho, aumentarán, reflejándose en la depreciación; sin embargo la mayor proporción viene del área devaluada por lo que sus efectos serán mínimos.

RECOMENDACIONES:

- 1) Las condiciones actuales del sistema monetario internacional, no parecen reflejar, en el corto plazo, una estabilidad del mismo,

razón por la cual es conveniente que las autoridades monetarias del país, incrementen los activos de reservas internacionales en diferentes monedas (marcos, yens, etc.), en una proporción que pueda cubrir las transacciones normales con los países que no han devaluado sus monedas; esto permitirá reducir las pérdidas de valor de las divisas como consecuencia de las fluctuaciones de los tipos de cambio en las transacciones comerciales.

- 2) Debido a que en la práctica todavía se da una gran importancia al oro, es conveniente mantener en reserva una cantidad conservadora que pueda servir de respaldo ante cualquier eventualidad del carácter monetario.
- 3) Para contrarrestar la dependencia económica y tecnológica en el país, es importante desarrollar métodos de producción que sean intensivos en mano de obra por ser un recurso abundante en el país y al mismo tiempo utilizar al máximo las materias primas nacionales, especialmente las del sector agrícola, pues es sabido que la actividad económica fundamental del país depende de la agricultura.
- 4) La redistribución del ingreso es una medida necesaria a fin de crear una demanda interna suficiente que permita sostener una tasa de crecimiento económico elevada.
- 5) La devaluación es un instrumento necesario que junto con otras medidas de carácter económico, puede ser utilizada para reorientar el crecimiento económico del país, pues forzaría a utilizar los recursos nacionales y desplazar los métodos y tecnologías ex-

tranjeras que no correspondan a la dotación de factores productivos del país.

- 6) Con respecto al proceso inflacionario por el que atraviesan los países desarrollados, lo aconsejable es revaluar la moneda para no ser afectado por el aumento de los precios; con esta medida el sector manufacturero en las condiciones actuales no se vería afectado. Pero si se parte del supuesto que la estructura industrial es inadecuada y que se debe modificar, entonces la devaluación es necesaria. Se debe pensar también que los aumentos de precios de las importaciones por la devaluación forzarán a mediano y largo plazo a modificar la estructura de las importaciones. La política de sustitución de importaciones debe quedar eliminada.

ANEXO No. 1

IMPORTACIONES DE MATERIAS PRIMAS POR RAMAS INDUSTRIALES Y DE BIENES
DE CAPITAL DEL SECTOR MANUFACTURERO

C U A D R O No. 1

EL SALVADOR

26 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL

MUEBLES Y ACCESORIOS

(En Colones)

P A I S	1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Alemania	1.355	0.89	682	0.50	2.139	2.53	1.178	1.63
Otros Países	151.092	99.11	139.569	99.50	82.442	97.47	71.592	98.37
Total	152.447	100.00	140.251	100.00	84.581	100.00	72.770	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO No. 2

EL SALVADOR

27 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL

PAPEL Y PRODUCTOS DE PAPEL

(En Colones)

PAIS	1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	17.573	11.24	5.232	0.34	--	--	191.443	9.59
Alemania	46	0.03	--	--	513	0.01	--	--
Francia	77	0.05	--	--	--	--	--	--
Italia	26	0.02	252	0.03	--	--	--	--
Holanda	13	0.01	--	--	--	--	--	--
Gran Bretaña	5.914	3.78	--	--	1.689	0.01	1.648	0.08
Japón	--	--	7.930	0.51	--	--	9.249	0.40
Otros	132.677	84.87	1.560.898	99.12	1.563.442	99.98	1.790.895	89.72
!								
T o t a l	156.326	100.00	1.574.312	100.00	1.565.644	100.00	1.993.235	99.85

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO No. 3

EL SALVADOR

28 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL

IMPRESAS Y EDITORIALES

(En Colones)

PAIS	1 9 6 7		1 9 6 8		1 9 6 9		1 9 7 0	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	3,025.640	39.95	3,396.262	31.64	3,894.120	34.50	87.263	2.20
Alemania	312.885	4.14	389.803	3.68	301.638	2.99	70.822	1.79
Bélgica y Luxemburgo	---	--	---	--	118	--	---	--
Italia	309	0.01	---	--	---	--	15.603	0.42
España	4.304	0.06	---	--	3.254	0.03	1.763	0.06
Holanda	25.747	0.35	13.998	0.21	18.640	0.17	6.777	0.19
Gran Bretaña	59.150	0.78	24.837	0.25	72.216	0.64	46.229	1.17
Suiza	---	--	---	--	74	--	---	--
Japón	---	--	---	--	46.875	0.42	30.594	0.78
Otros	4,144.545	54.71	6,901.555	64.22	6,874.236	61.25	3,749.656	93.39
T O T A L	7,572.580	100.00	10,726.455	100.00	11,211.171	100.00	4,008.707	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos.
El Salvador.

CUADRO No. 4

EL SALVADOR

29 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL

PRODUCTOS DE CUERO

(En Colones)

PAIS	1 9 6 7		1 9 6 8		1 9 6 9		1 9 7 0	
	VALOR.	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Alemania	56.705	0.96	37.579	1.44	119.365	3.15	123.034	1.55
Bélgica y Luxem.	162.805	2.63	135.695	5.17	207.470	5.50	239.842	2.64
Holanda	135.567	2.20	---	--	186.000	4.90	139.643	1.54
Francia	---	--	---	--	---	--	71.018	0.90
Gran Bretaña	17.385	0.34	17.819	0.69	15	--	---	--
Suiza	656	0.08	---	--	1.595	0.04	2.000	0.32
Italia	5.715	0.16	---	--	---	--	---	--
Japón	88	--	---	--	---	--	---	--
Otros	5,958.156	93.63	2,439.072	92.70	3,266.632	86.41	8,440.737	92.85
T O T A L	6,337.077	100.00	2,630.165	100.00	3,781.077	100.00	9,016.274	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos.
El Salvador.

CUADRO No. 5
EL SALVADOR
 30 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL
CAUCHO
 (En Colones)

P A I S	1 9 6 7		1 9 6 8		1 9 6 9		1 9 7 0	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	300	0.01	205	0.01	1.105	0.04	1.012	0.07
Alemania	193.158	6.14	173.973	5.30	205.788	7.70	134.604	5.24
Bélgica y Luxem.	969	0.03	7.042	0.24	40.969	1.57	20.870	0.81
Holanda	166.388	5.29	275.082	8.36	299.945	11.40	49	--
Francia	---	--	7.947	0.24	421.962	16.2	304.739	11.85
Gran Bretaña	61.618	1.96	21.589	0.68	28.677	1.08	21.857	0.85
Suiza	10	--	---	--	---	--	---	--
Italia	923.379	29.36	109.521	3.34	23.254	0.89	166.100	6.46
Japón	102.415	3.26	89.544	2.74	184.528	6.45	119.770	4.66
Otros	1,696.230	53.95	2,608.991	79.09	1,400.196	54.67	1,800.996	70.06
TOTAL	3,144.467	100.00	3,293.894	100.00	2,606.424	100.00	2,569.996	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos.
 El Salvador.

CUADRO No. 6

EL SALVADOR.

31 - IMPORTACIONES DE MATERIAS PRIMAS DE LA RAMA INDUSTRIAL

PRODUCTOS QUIMICOS

AÑO DE 1968, VALOR EN COLONES

PAIS	VALOR	%
Canadá	6.342	0.01
Alemania	463.935	3.34
Bélgica y Luxemburgo	88.996	0.60
España	11.113	0.04
Francia	73.087	0.49
Italia	17.210	0.08
Holanda	658.535	4.77
Gran Bretaña	496.640	3.58
Suiza	155.164	1.09
Japón	113.657	0.79
Otros	11.680.402	85.22
T o t a l	13.764.982	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO No. 7

EL SALVADOR

32 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL

PETROLEO

(En Colones)

	1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
VENEZUELA	22.346.739	100	25.330.143	100	16.450.206	100	6.599.519	100
TOTAL	22.346.739	100	25.330.143	100	16.450.206	100	6.599.519	100

FUENTE: Elaborados de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos.
El Salvador.

CUADRO No. 8
EL SALVADOR
 34 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL
 INDUSTRIAS METALICAS BASICAS
 (En Colones)

PAIS	1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	42.320	1.30	131.540	1.83	963.523	11.40	629.194	8.18
Alemania	574.183	10.12	109.201	1.52	682.066	8.05	861.688	11.27
Bélgica y Luxem.	4.335.267	72.13	6.341.030	85.65	5.464.485	64.20	3.824.224	49.71
España	229	0.60	--	--	--	--	--	--
Francia	116.450	2.52	--	--	611.921	7.22	3.504	0.15
Italia	13.143	0.82	151	--	1.802	0.02	1.033	0.11
Holanda	197.155	3.85	4,904	0.12	12.669	7.70	--	--
Gran Bretaña	353.641	5.93	--	--	2.042	0.02	--	--
Suiza	--	--	--	--	--	--	--	--
Japón	52.515	1.01	190.943	2.63	576.890	6.70	226.245	2.94
Otros	92.366	1.72	607.515	8.25	178.624	4.59	2,126.413	27.64
Total	6.078.395	100.00	7.385.284	100.00	8.494.022	100.00	7,654.227	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos.
 El Salvador

CUADRO No. 9

EL SALVADOR

35 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL

PRODUCTOS METALICOS

(En Colones)

PAIS	1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	--	--	1.285	0.08	--	--	375	0.02
Alemania	134.049	5.92	307.921	15.63	231.415	8.0	1.223	0.08
Bélgica y Luxemb.	24.342	1.07	36.663	1.87	173.876	6.0	--	--
España	11.709	0.53	--	--	--	--	--	--
Francia	348.521	15.37	170.379	8.65	296.746	10.3	--	--
Italia	2.419	0.11	--	--	185	0.01	--	--
Holanda	17.821	0.79	51.879	2.65	22.166	0.07	2.746	0.17
Gran Bretaña	41.441	1.83	52.396	2.65	62.096	2.15	28.374	1.78
Suiza	40.152	1.77	416	0.04	27.850	0.97	--	--
Japón	1.238	0.05	--	--	346	0.01	264	0.02
Otros	1.645.303	72.56	1.350.357	68.43	2.068.808	72.49	1.564.247	97.93
T o t a l	2.266.995	100.00	1.971.296	100.00	2,883.488	100.00	1.597.229	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO No. 10
EL SALVADOR
 37 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL
 CONSTRUCCION DE APARATOS ELECTRICOS
 (En Colones)

PAIS	1967		1968		1969		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	634	0.52	2.084	0.10	948	--	793	0.04
Alemania	39.279	1.62	540.502	19.97	428.182	15.00	172.605	8.03
Bélgica y Luxemb.	1.071.689	30.94	523.588	19.35	624.489	21.90	247.690	11.52
España	455	0.41	--	--	--	--	--	--
Francia	75.004	2.53	39.820	1.49	52.458	1.83	5.865	0.27
Italia	209	0.41	314	0.04	230	--	6.890	0.32
Holanda	45.867	1.70	313.609	11.60	482.512	16.85	652.035	30.32
Gran Bretaña	36.981	1.45	28.232	1.07	29.385	1.02	9.131	0.42
Suiza	1.558	0.47	330	0.04	423	--	1.186	0.06
Japón	205.262	6.23	223.745	8.25	213.646	7.50	23.135	1.08
OTROS	1.874.640	53.72	1.032.480	38.09	1.022.329	35.90	1.043.700	47.94
Totales	3.351.578	100.00	2.704.704	100.00	2.854.602	100.00	2.163.030	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO N°. 11
EL SALVADOR
 38 - IMPORTACIONES DE LA RAMA INDUSTRIAL
 CONSTRUCCION Y MATERIAL DE TRANSPORTE
 (En Colones)

PAIS	1967		1968		1970	
	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Alemania	----	----	576.396	64.78	----	----
Gran Bretaña	----	----	165.138	18.56	----	----
Japón	----	----	68.050	7.64	----	----
Otros	----	----	80.281	9.02	6.196	100.00
Total	----	----	889.865	100.00	6.196	100.00

FUENTE: Elaborados de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador

CUADRO No. 12

EL SALVADOR

IMPORTACION DE MATERIAS PRIMAS

PROCEDENTES DE ESTADOS UNIDOS 1968

(En Colones)

<u>RAMA INDUSTRIAL</u>	<u>E.E.U.U.</u>	<u>%</u>	<u>TODOS LOS PAISES</u>
27 - Papel y Cartón	998.429	63.62	1.574.312
28 - Imprentas	4.146.848	38.66	10.726.455
29 - Cuero	438.449	16.67	2.630.165
30 - Caucho	1.551.753	47.11	3.293.894
31 - Químicos	1.018.766	51.68	1.971.296
34 - Metales Básicos	1.801.333	66.60	2.704.704

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General
de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO No. 13
EL SALVADOR
 IMPORTACION DE BIENES DE CAPITAL
 MAQUINARIA INDUSTRIAL
 (En Colones)

PAIS	1968		1969	
	VALOR	%	VALOR	%
Alemania	3.877.813	9.76	4.816.342	12.23
Bélgica	325.567	0.88	492.656	1.42
Francia	462.252	1.23	1.041.329	2.79
Italia	2.019.787	5.12	1.586.047	4.16
Holanda	251.469	0.70	384.288	1.15
Gran Bretaña	1.556.493	3.96	1.539.855	4.04
Suiza	553.389	1.45	461.710	1.35
Japón	7.873.514	19.75	5.675.771	14.39
Estados Unidos	20.142.989	50.43	19.782.736	49.66
Otros	2.663.296	6.72	3.442.776	8.81
T O T A L	39.724.469	100.00	39.223.510	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos- Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO N.º. 14

EL SALVADOR

IMPORTACION DE BIENES DE CAPITAL
PARTES Y ACCESORIOS DE MAQUINARIA INDUSTRIAL
(En Colones)

PAIS	1968		1969	
	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	57.502	1.13	36.594	0.73
Alemania	564.672	10.96	1.130.511	21.95
Bélgica y Luxemburgo	21.316	0.42	31.296	0.63
España	46.311	0.91	29.980	0.59
Francia	229.858	4.47	185.433	3.61
Italia	263.526	5.12	217.323	4.23
Holanda	27.857	0.55	24.849	0.49
Gran Bretaña	234.807	4.57	232.136	4.51
Suiza	85.961	1.68	16.896	0.34
Japón	638.609	12.40	519.554	10.09
Estados Unidos	2.552.555	49.52	2.702.483	52.43
Otros	425.861	8.26	20.366	0.40

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

CUADRO N^o. 15
EL SALVADOR
 IMPORTACION DE BIENES DE CAPITAL
 HERRAMIENTAS
 (En Colones)

PAIS	1968		1969	
	VALOR	%	VALOR	%
Canadá	3.053	0.18	2.018	0.13
Alemania	476.173	22.83	428.904	23.82
Bélgica y Luxemburgo	1.042	0.07	197	0.03
España	52.979	2.56	80.227	4.47
Francia	37.286	1.81	18.323	1.03
Italia	19.308	0.95	24.417	1.37
Holanda	17.247	0.85	9.223	0.52
Gran Bretaña	85.372	4.11	10.592	0.60
Suiza	13.698	0.68	21.204	1.19
Japón	129.383	6.22	212.870	11.82
Estados Unidos	1.180.057	56.54	907.335	50.34
Otros	68.778	3.30	84.747	4.68
T O T A L	2.084.376	100.00	1.800.057	100.00

FUENTE: Elaborado de los Anuarios Estadísticos. Dirección General de Estadística y Censos. El Salvador.

B I B L I O G R A F I A

BIBLIOGRAFIA

- Ward, Richard. Finanzas Internacionales. Editorial Troquel, 1969.
- Mendoza Morán, Francisco. Dependencia de materias primas importadas para la producción industrial en El Salvador. Tesis de Graduación, 1972.
- Alemán, Hugo Gilberto. La mano de obra en Centroamérica. Publicación ODECA.
- Samuelson, Paúl. Curso de Economía Moderna. Editorial Aguilar, 1965.
- Kindleberger, Charles. Economía Internacional. Editorial Aguilar, 1967.
- Anaya Montes, Mélida. La segunda gran batalla de ANDES, Editorial Universitaria, 1972.
- Sayers, R. S. La Banca Moderna. Fondo Cultura Económica, 1968.
- Hansen, Alvin H. Teoría monetaria y política fiscal. Fondo Cultura Económica, 1960.
- Spero, Herbert. Moneda y Banca. Minerva Books Ltd., 1964.
- Triffen, Robert. El oro y la crisis del dólar. Fondo Cultura Económica, 1962.
- Triffen, Robert. La evolución del sistema monetario internacional. Fondo Cultura Económica, 1971.

- Kuznets, Simón. Aspectos cuantitativos del desarrollo económico.
CEMLA.
- Dobb, Maurice. Capitalismo, crecimiento económico y subdesarrollo.
OIKOS.
- González, N. y Tomasini, R. Introducción al estudio del ingreso nacional.
- Peñate F., Héctor. The influence of industry and agriculture on the national income of El Salvador, Tesis de Postgrado, Louisiana State, University in New Orleans, Diciembre 1972.
- Quiñónez, Daniel Ernesto. Evaluación económica de proyectos industriales. Tesis de Graduación, 1972.
- D'Ottone, Horacio. Estadística elemental. CIENES. Chile, 1966.
- Shao, Stephen. Estadística para economistas y administradores de empresa. Herrero Hnos., 1971.
- Naciones Unidas. Manual de proyectos de desarrollo económico.
- Fondo Monetario Internacional. Curso de capacitación de balanza de pagos.
- Fondo Monetario Internacional. International Financial Statistics.
- Family Almanac 1972 U.S.A. Compiled by the Research Departament of the New York Times.
- Almanaque Mundial 1972. Eduardo Cárdenas
- Pincus, Joseph. Efectos de la industrialización en el empleo asalariado, horas y sueldos en la Industria en El Salvador. Estudios Centroamericanos. Universidad Católica. Noviembre 1970.

Cristh, Joaquín. Situación actual y perspectiva del desarrollo económico nacional. Revista Industria ASI, Marzo 1972. Volumen XII.

Industria. Asociación Salvadoreña de Industriales.

- La sustitución de importaciones, Volumen XI. Diciembre 1971.
- Estructura de la producción manufacturera en El Salvador, Volumen XI, Diciembre 1971.
- Los Eurodólares, Volumen XI, Diciembre 1971.

Comercio y Producción. Cámara de Comercio, Lima Perú, No. 488, Vol. XLII, Diciembre 1971, Pág. 301.

Depto. de Economía. La crisis del sistema monetario internacional. Economía Salvadoreña, Nos. 42-43, Enero-Diciembre 1971, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de El Salvador, Pág. 7.

Finanzas y Desarrollo, Banco Mundial.

- Polak, J. J. Derechos especiales de giro, Vol. IV, No. 4 Dic. 1967, Pág. 315.
- de Vries, Margaret G. Magnitud de la devaluación cambiaria. Vol. II, No. 2, Junio 1968, Pág. 8.
- Kamarch, Andrew M. Capital e inversiones en los países en desarrollo. Vol. VIII, No. 2, Junio 1971, Pág. 2

- Liefertink, Pieter. La convertibilidad monetaria y el régimen de tipos de cambio. Vol. VIII, No. 3, Sep. 1971, Pág. 2.
- Hirsch, Fred. La evolución y funcionamiento del sistema monetario internacional de la postguerra. Vol. IX, No. 9, Junio 1972, Pág. 48.
- Gerahis, Andrea S. Consecuencias presupuestarias de la devaluación. Vol. X, No. 1, Marzo 1973, Pág. 7.

La Crisis del Dólar. Política Internacional. Yugoslavia, No. 514, 5-IX-1971.

Comercio Exterior, México.

- Devaluación: Una tradición laborista. Tomo XVII, No. 12, Diciembre 1967.
- El tumulto monetario internacional. Tomo XVIII, No. 4, Abril 1968, Pág. 342.
- La crisis monetaria internacional: Un intento de evaluación, Agosto 1971, Pág. 644.
- La reacción de América Latina ante las medidas norteamericanas. Sept. 1971, Pág. 739.
- La desintegración del sistema monetario internacional. Oct. 1971, Pág. 861.

Panorama, Argentina.

- La devaluación del Dólar, 21-27 Diciembre 1971, Pág. 22.
- Dólar: Caída de un imperio, revancha de Europa y Japón. No. 226, 24 al 30 de agosto de 1971, Pág. 54.

Apuntes Económicos. Servicio Informativo de los EE. UU. Embajada Norteamericana, S. S.

- Informe del Presidente Nixon al Congreso sobre asuntos económicos No. 12, Enero 12 de 1972.
- Brake, Eugene. Los tipos de cambio vistos desde otro ángulo No. 37, Marzo 27 de 1973.
- Declaración del Presidente Nixon sobre asuntos económicos, 16 de agosto de 1971.

Ministerio de Economía. Dirección General de Estadística y Censos.

- Anuarios Estadísticos, Vol. I, Años de 1967, 1968, 1969, 1970, 1971.
- Boletín Estadístico. No. 84, Pág. 26 y 64, 1969.

CONAPLAN. Indicadores Económicos y Sociales, Enero-Abril, Septiembre-Diciembre 1971.

Banco Central de Reserva de El Salvador. Revistas Mensuales 1970 y 1971.

Ministerio de Economía. Gestión desarrollada en el ramo de Economía durante el ejercicio 1970-1971, Pág. 61.

Clasificadores de comercio exterior por destino económico y origen industrial. CEPAL/MEX/69/14, 7 de marzo de 1969.

Partidas de la Nomenclatura Arancelaria Uniforme Centroamericana (NAUCA) utilizadas para la determinación de importaciones de materias primas. Banco Central de Reserva de El Salvador.

Ley de impuesto sobre la renta.